INFORMATOR

POLSKIEJ IZBY GOSPODARCZEJ MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH

02/2021

TEMAT NUMERU

ZIELONE AGRO SHOW

WYSTAWA ODWOŁANA

Zarząd Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych ze względu na dbałość o zdrowie Wystawców i Zwiedzających w dobie epidemii Covid-19 podjął decyzję o odwołaniu wystawy Zielone AGRO SHOW 2021, która miała odbyć się w dniach 22 i 23 maja w Ułężu. Nie oznacza to jednak całkowitej rezygnacji z wydarzenia. Aby utrzymać kontakt z rolnikami i dać im możliwość chociaż częściowego uczestniczenia w wydarzeniu Zarząd PIGMiUR zdecydował o przeprowadzeniu pokazów zielonkowych i zaprezentowanie ich w formacie online. Emisja pokazów na kanale YouTube Izby odbędzie się pod koniec maja.

(więcej na str. 2)

W TYM NUMERZE

/ Zielone AGRO SHOW odwołane
/ Pokazy maszyn zielonkowych online
/ Mechanik na Medal - dziesiąta edycja konkursu
/ Rejestracja ciągników i przyczep
/ Badanie Dealer Satisfaction Index
/ Wsparcie eksportu polskich producentów maszyn
/ CLIMMAR Spring Meeting
/ Wstępne wyniki Powszechnego Spisu Rolnego
/ Szkolenia dla firm członkowskich
/ Wiadomości z firm członkowskich

Zielone AGRO SHOW odwołane

Niestety, to już kolejna wystawa, którą Zarząd Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych zmuszony jest odwołać w związku z epidemią koronawirusa. Wystawa z tych samych względów nie odbyła się rok temu. Ostatnia edycja wystawy odbyła się w 2019 roku. Wówczas odwiedziło ją blisko 40 tys. zwiedzających. Wystawiło się prawie 150 wystawców, a w pokazach wzięło udział 56 maszyn. Zielone AGRO SHOW to miejsce, w którym organizowane są największe prezentacje maszyn zielonkowych w Polsce. Zielone AGRO SHOW to doskonała okazja dla rolników – hodowców bydła i producentów mleka, aby w jednym miejscu i czasie zobaczyć tak szeroki asortyment maszyn, pracujących w takich samych warunkach polowych.

Zarząd Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych musiał odwołać Zielone AGRO SHOW w związku z epidemią koronawirusa.

Pokazy maszyn zielonkowych online

Zielone AGRO SHOW to od lat miejsce największych pokazów maszyn zielonkowych w kraju. W 2019 roku, podczas ostatniej edycji wystawy, w pokazach wzięło udział 56 maszyn. Aby utrzymać kontakt z rolnikami i dać im możliwość chociaż częściowego uczestniczenia w wydarzeniu Zarząd Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych zdecydował o przeprowadzeniu pokazów zielonkowych i zaprezentowanie ich w formacie online.

Emisja pokazów na kanale YouTube Izby odbędzie się pod koniec maja. Pokazy, jak co roku, podzielone będą na części. W każdej z nich prezentowane będą różne grupy maszyn: kosiarki, przetrząsacze i zgrabiarki, prasy, sieczkarnie. Nad pokazami czuwać będzie dwóch dobrze znanych z poprzednich edycji prowadzących, którzy w merytoryczny i bardzo przystępny sposób prezentować będą maszyny biorące udział w pokazie. Film nagrywany będzie przez doświadczoną ekipę, która zrealizuje go wykorzystując nowoczesny sprzęt. Powstały film będzie atrakcyjną formą dla widzów, z dynamicznymi ujęciami, podkładem muzycznym i merytorycznym komentarzem. Zgłoszenia od firm chcących wziąć udział w pokazach przyjmowane są do 23 kwietnia. Już teraz zapraszamy wszystkich do obejrzenia pokazów. Będzie to pierwsza, od długiego czasu, prezentacja maszyn rolniczych dla szerszej publiczności w Polsce.

Emisja pokazów na kanale YouTube Izby odbędzie się 22 i 23 maja, czyli w planowanym pierwotnie terminie wystawy.

Mechanik na Medal - dziesiąta edycja konkursu

To już dziesiąta edycja konkursu Mechanik na Medal. Organizatorem zmagań dla mechaników i serwisantów maszyn rolniczych jest Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych. Od 1 kwietnia mechanicy mogą się rejestrować i wypełniać pierwszy konkursowy test.

- Tak jak w latach poprzednich konkurs składać się będzie z dwóch części: testów online oraz finału. Od 1 kwietnia na stronie www.mechaniknamedal.agroshow.pl można rejestrować się oraz wypełniać pierwszy z testów. Etap ten potrwa do 30 kwietnia. Kolejne testy dostępne będą w terminach: 1-16 maja oraz 17-31 maja bieżącego roku. Cele konkursu Mechanik na Medal to wyłonienie najlepszego mechanika maszyn rolniczych w Polsce w 2021 roku, podkreślenie roli i znaczenia wykwalifikowanych pracowników w obsłudze technicznej maszyn rolniczych, stymulowanie wszechstronnego doskonalenia zawodowego mechaników serwisowych, a także propagowanie usług serwisowych, jako ważnego obszaru działalności gospodarczej. Uczestnikiem konkursu może zostać pełnoletnia osoba fizyczna, posiadająca pełnię zdolności do czynności prawnych, która w momencie zgłaszania się do konkursu jest zatrudniona na podstawie umowy o pracę w zakładzie serwisowym maszyn rolniczych i wykonuje prace związane z naprawą maszyn rolniczych lub jest przedsiębiorcą prowadzącym zakład serwisowy maszyn rolniczych. Pięciu uczestników, którzy w etapie online otrzymają największą ilość punktów, weźmie udział w finale, który odbędzie się we wrześniu podczas wystawy AGRO SHOW. Jeśli ze względów epidemicznych wystawa nie będzie się mogła odbyć, zostaną wyznaczone inny termin i miejsce. Na zwycięzców czekają nagrody pieniężne. Zwycięzcami ubiegłorocznej, IX edycji konkursu zostali: **Krzysztof Szostek**, pracownik firmy PHU Perkoz Sp. z o.o. z Brodnicy (I miejsce), **Michał Gużyński** z firmy PPHU ZIP Agro (II miejsce) i **Michał Toczyski** z P.W. Księżopolski (III miejsce).

Zwycięzcami ubiegłorocznej, IX edycji konkursu zostali: Krzysztof Szostek, pracownik firmy PHU Perkoz Sp. z o.o. z Brodnicy (I miejsce), Michał Gużyński z firmy PPHU ZIP Agro (II miejsce) i Michał Toczyski z P.W. Księżopolski (III miejsce). Na zdjęciu najlepsi mechanicy z Józefem Dworakowskim, prezesem Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych.

MECHANIK NA MEDAL

X EDYCJA KONKURSU

MECHANIK NA MEDAL

ZMIERZ SIĘ
Z NAJLEPSZYMI W POLSCE

ZDOBĄDŹ PRESTIŻ I JEDNĄ Z NAGRÓD

1 5000zł

2 3000zł

3 2000zł

Weź udział w konkursie
i zarejestruj się do
30 kwietnia 2021 r.

Szczegóły konkursu znajdziesz na stronie

www.mechaniknamedal.agroshow.pl

organizator
Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych
ul. Poznańska 118, 87-100 Toruń
tel. 56 651 47 40, biuro@pigmiur.pl

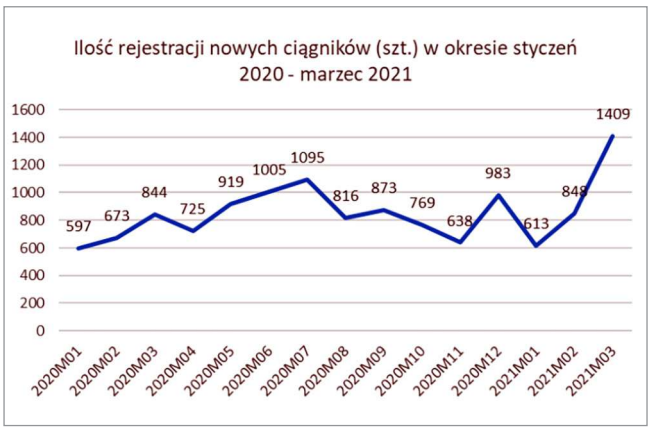
POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH

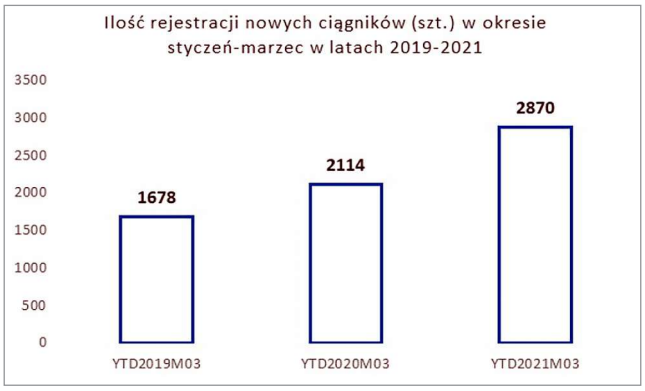
Sprzedaż ciągników w Polsce w 2021 roku

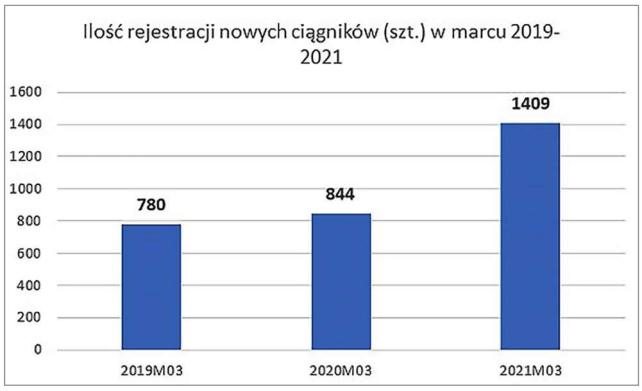
Przedstawiamy najnowszy raport dotyczący sprzedaży ciągników rolniczych w Polsce w 20201 roku. Raport przygotowała Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych w oparciu o dane Centralnej Ewidencji Pojazdów i Kierowców.

Rynek ciągników nowych

W marcu br. notujemy bardzo duży wzrost rejestracji nowych ciągników względem poprzedniego miesiąca. Zarejestrowano aż 1409 szt. nowych ciągników, to o 561 szt. więcej niż przed miesiącem. To również zdecydowanie więcej niż w marcu 2020 roku, kiedy notowaliśmy 844 rejestracje. Porównując marzec 2021 do marca 2020 r. notujemy wzrost o 67%. Również imponująco wygląda ilość rejestracji od początku roku. W pierwszym kwartale 2021 r. zarejestrowano 2870 szt. nowych ciągników. To o 756 szt. więcej niż w analogicznym okresie rok temu. To daje wzrost o 35,8%.

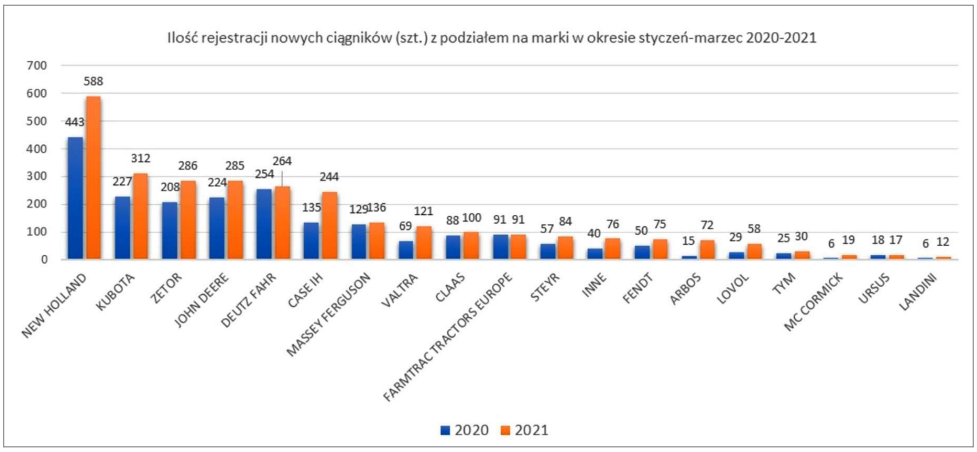






Najpopularniejsze marki

Po pierwszym kwartale 2021 roku liderem jest marka New Holland z 588 rejestracjami (145 szt. więcej niż rok wcześniej). Taka ilość pozwoliła na osiągnięcie 20,5% udziałów rynkowych. Na drugie miejsce awansowała marka Kubota (trzecie miejsce miesiąc wcześniej). 312 szt. zarejestrowanych nowych ciągników (85 więcej niż w 2020 r.) dało 10,9% udziałów rynkowych. Zetor po trzech miesiącach 2021 r. osiągnął 286 rejestracji (78 szt. więcej niż rok wcześniej) i 10,0% udziałów rynkowych. Tylko o jedną sztukę mniej zarejestrowano maszyn marki John Deere. 285 szt. to o 61 szt. więcej niż w pierwszym kwartale 2020 roku. Taki wynik daje 9,9% udziałów rynkowych. Deutz Fahr zajmuje piąte miejsce. Zarejestrowano 264 ciągniki tej marki (10 szt. więcej niż rok wcześniej), co pozwoliło na osiągnięcie 9,2% udziałów rynkowych. Case IH spada na szóstą pozycję z ilością 244 szt. (109 szt. więcej niż w 2020 r). Udziały tej marki po pierwszym kwartale to 8,5%.



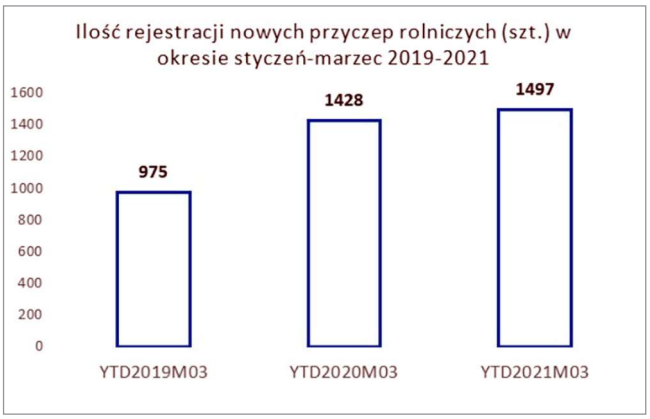
Ilość rejestracji nowych ciągników (szt., udział %) w latach 2019-2020							
TOPMARKA	2019	udział %	2020	udział %	zmiana szt.	zmiana pp	zmiana %
NEW HOLLAND	1520	17,4%	1817	18,3%	297	0,8%	19,5%
KUBOTA	1058	12,1%	1224	12,3%	166	0,2%	15,7%
JOHN DEERE	1317	15,1%	1191	12,0%	-126	-3,1%	-9,6%
DEUTZ FAHR	817	9,4%	979	9,9%	162	0,5%	19,8%
ZETOR	825	9,5%	839	8,4%	14	-1,0%	1,7%
CASE IH	601	6,9%	773	7,8%	172	0,9%	28,6%
MASSEY FERGUSON	404	4,6%	590	5,9%	186	1,3%	46,0%
INNE	355	4,1%	533	5,4%	178	1,3%	50,1%
CLAAS	383	4,4%	396	4,0%	13	-0,4%	3,4%
VALTRA	358	4,1%	348	3,5%	-10	-0,6%	-2,8%
FARMTRAC TRACTORS EUROPE	236	2,7%	336	3,4%	100	0,7%	42,4%
STEYR	195	2,2%	270	2,7%	75	0,5%	38,5%
FENDT	165	1,9%	222	2,2%	57	0,3%	34,5%
ARBOS	46	0,5%	149	1,5%	103	1,0%	223,9%
TYM	138	1,6%	98	1,0%	-40	-0,6%	-29,0%
URSUS	206	2,4%	74	0,7%	-132	-1,6%	-64,1%
MC CORMICK	36	0,4%	54	0,5%	18	0,1%	50,0%
LANDINI	51	0,6%	38	0,4%	-13	-0,2%	-25,5%
BELARUS	3	0,0%	6	0,1%	3	0,0%	100,0%
	8714		9937		1223		14,0%

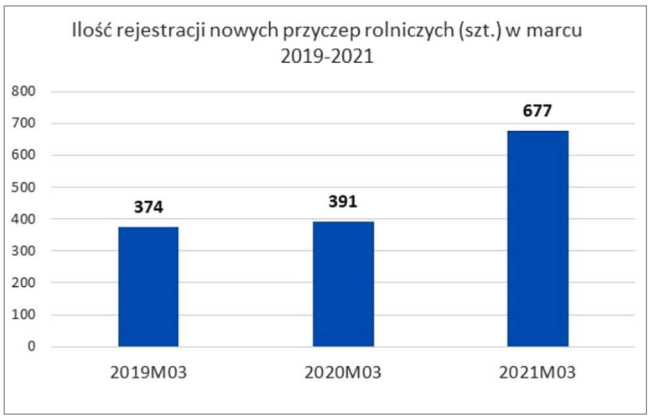
Sprzedaż przyczep w Polsce w 2021 roku

Przedstawiamy najnowszy raport dotyczący sprzedaży przyczep rolniczych w Polsce w 2020 roku. Raport przygotowała Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych w oparciu o dane Centralnej Ewidencji Pojazdów i Kierowców.

Rynek przyczep nowych

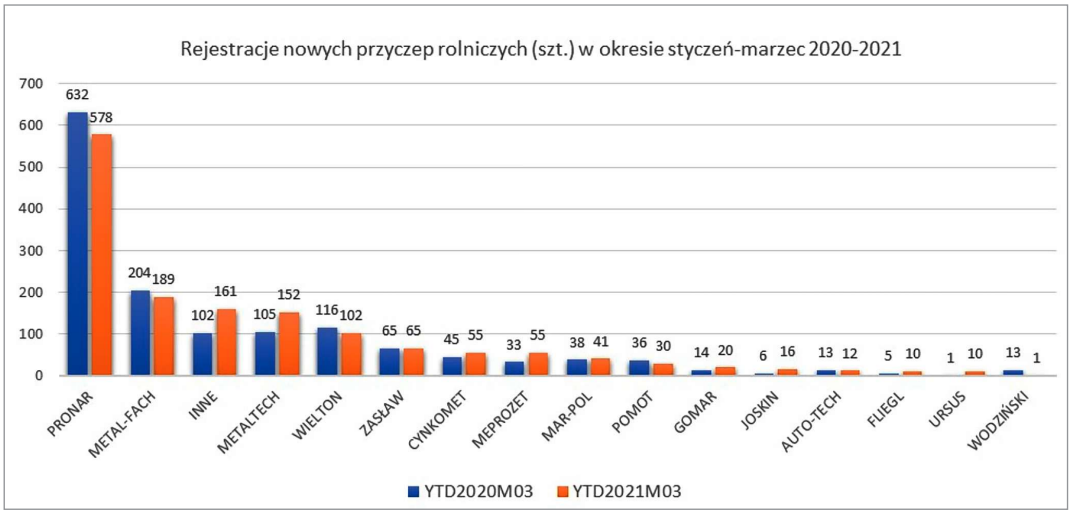
W marcu 2021 r. zarejestrowano 677 szt. nowych przyczep rolniczych. To bardzo dobry wynik porównując go do poprzedniego miesiąca (212 szt. więcej, + 45,6%), a także do marca 2020 roku (286 szt. więcej, + 73,1%). W pierwszym kwartale 2021 roku zarejestrowano 1497 szt. nowych przyczep rolniczych, w stosunku do 1428 szt. rok wcześniej. To wynik lepszy o 69 szt., co daje wzrost o 4,8%.





Najpopularniejsze marki

Pronar pozostaje liderem rynku, ale notuje o 54 rejestracje mniej niż rok wcześniej. 578 szt. zarejestrowanych nowych przyczep dało 38,6% udziałów rynkowych. Rok wcześniej po pierwszym kwartale udziały marki Pronar były na poziomie 44,3%. Na kolejnych pozycjach w rankingu znalazły się: Metal-Fach z 189 rejestracjami i udziałami 12,6%, Metaltech - 152 rejestracje i 10,2 % udziałów rynkowych, Wielton - 102 szt. i 6,8 % udziałów.



TOPMARKA	YTD2020M03	udział %	YTD2021M03	udział %	zmiana szt.	zmiana pp	zmiana %
PRONAR	632	44,3%	578	38,6%	-54	-5,6%	-8,5%
METAL-FACH	204	14,3%	189	12,6%	-15	-1,7%	-7,4%
INNE	102	7,1%	161	10,8%	59	3,6%	57,8%
METALTECH	105	7,4%	152	10,2%	47	2,8%	44,8%
WIELTON	116	8,1%	102	6,8%	-14	-1,3%	-12,1%
ZASŁAW	65	4,6%	65	4,3%	0	-0,2%	0,0%
CYNKOMET	45	3,2%	55	3,7%	10	0,5%	22,2%
MEPROZET	33	2,3%	55	3,7%	22	1,4%	66,7%
MAR-POL	38	2,7%	41	2,7%	3	0,1%	7,9%
POMOT	36	2,5%	30	2,0%	-6	-0,5%	-16,7%
GOMAR	14	1,0%	20	1,3%	6	0,4%	42,9%
JOSKIN	6	0,4%	16	1,1%	10	0,6%	166,7%
AUTO-TECH	13	0,9%	12	0,8%	-1	-0,1%	-7,7%
FLIEGL	5	0,4%	10	0,7%	5	0,3%	100,0%
URSUS	1	0,1%	10	0,7%	9	0,6%	900,0%
WODZIŃSKI	13	0,9%	1	0,1%	-12	-0,8%	-92,3%
	1428		1497		69		4,8%

Pełne raporty dotyczące rejestracji ciągników i przyczep przygotowywane są przez Polską Izbę Gospodarczą Maszyn i Urządzeń Rolniczych i bezpłatnie przekazywane firmom zrzeszonym w Izbie, na początku każdego miesiąca. Firmy chętne do przystąpienia do Izby zapraszamy do kontaktu. Więcej informacji znajduje się na www.pigmiur.pl/izba/deklaracja-czlonkowska/.

Badanie Dealer Satisfaction Index

2 kwietnia ruszyła kolejna edycja międzynarodowego badania: indeks zadowolenia dealerów (Dealer Satisfaction Index). Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych koordynuje przebieg badania wśród dealerów maszyn w Polsce.

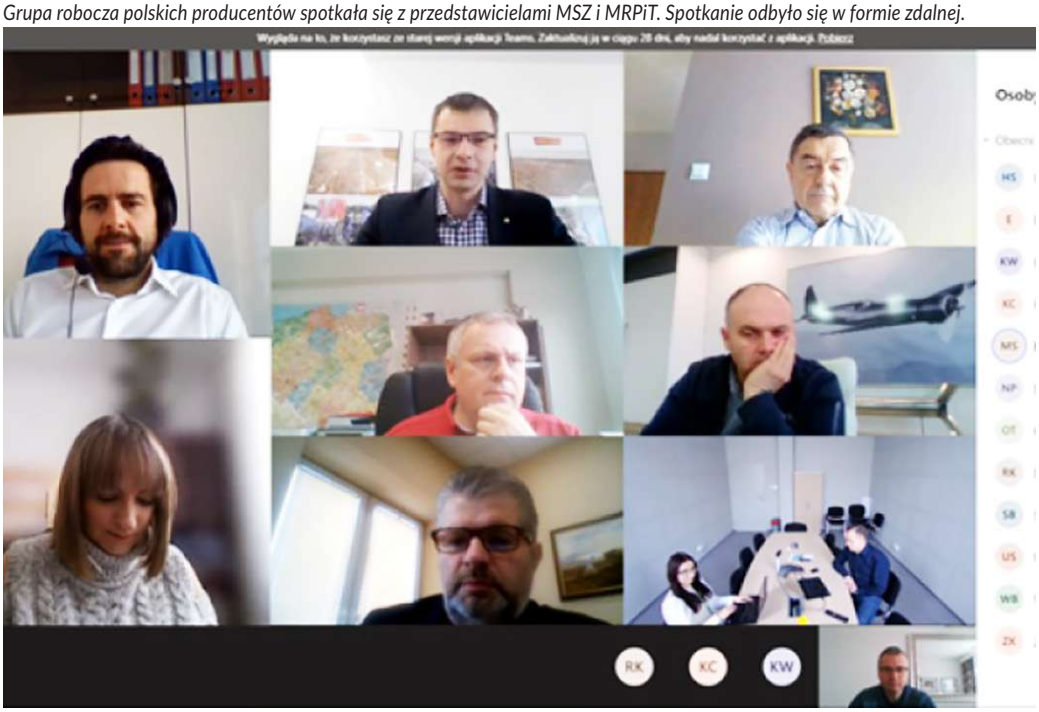
Badanie prowadzone jest od kilku lat przez CLIMMAR - międzynarodową organizację skupiającą dealerów maszyn rolniczych. Jego celem jest zebranie opinii dealerów w różnych krajach na temat producentów ciągników. Oceniane są między innymi wizerunek marki i jej siła, marketing, jakość obsługi posprzedażowej i gwarancji, obsługa informatyczna, jakość materiałów promocyjnych i inne. Wyniki badania są ważnym źródłem informacji dla producentów i importerów ciągników. Dzięki nim można łatwo zdefiniować swoje mocne strony, jak również elementy które wymagają poprawy w relacjach z dealerami. Tegoroczna ankieta została wysłana do ponad 150 punktów dealerskich w Polsce. Zbieranie wyników potrwa do 25 maja bieżącego roku.

Wsparcie eksportu polskich producentów maszyn

Grupa robocza polskich producentów spotkała się z przedstawicielami Ministerstwa Spraw Zagranicznych oraz Ministerstwa Rozwoju, Pracy i Technologii. Spotkanie odbyło się 18 lutego w formie zdalnej. Jego celem było przedstawienie propozycji i zdefiniowanie głównych obszarów działań, w których polscy producenci maszyn i urządzeń rolniczych oczekują wsparcia administracji państwowej oraz określenie rynków zagranicznych, które dla producentów maszyn, w obecnej sytuacji, są najatrakcyjniejsze.

Polscy producenci maszyn rolniczych coraz częściej szukają nowych rynków i nowych możliwości rozwoju. Głosy te docierają również do Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych i podnoszone są podczas spotkań w ramach organizacji. Ich efektem są działania, mające na celu wsparcie polskich producentów w działaniach na rynkach zagranicznych. Kolejnym krokiem było webinarium, które odbyło się 30 marca br. z inicjatywy PIGMiUR oraz Departamentu Handlu i Współpracy Międzynarodowej Ministerstwa Rozwoju, Pracy i Technologii. Wzięło w nim udział 34 uczestników z kilkunastu firm, głównie producentów maszyn. Podczas spotkania omówiono kilka ważnych spraw, istotnych dla firm działających na rynkach zagranicznych lub tych, które dopiero planują ekspansję na obce rynki. Podczas webinarium omówiono wyniki eksportu branży w ostatniej dekadzie i w 2020 roku. Omówiono też instrumenty wsparcia firm i promocji branży maszyn rolniczych na rynkach zagranicznych (oferta MRPiT, PAIH, PARP). Obniżenie kosztów importu zaopatrzeniowego, eliminacja barier w dostępie do rynków pozaunijnych, ochrona przed nieuczciwym importem, umowy o wolnym handlu, wsparcie ubezpieczeniowe KUKE i finansowe BGK, faktoring KUKE Finance i ARP to kolejne tematy, które były zaprezentowane członkom naszej Izby. Pracownicy ministerstwa zaprezentowali uczestnikom spotkania nowy portal Access2Markets, który jest źródłem informacji o warunkach importu do poszczególnych krajów pozaunijnych. Ostatni punkt webinarium to prezentacja możliwości udziału w przetargach organizacji międzynarodowych. Spotkanie było bardzo owocne. Zaprezentowano na nim wiele praktycznych wskazówek i informacji, które mogą być wykorzystywane w codziennej działalności przedsiębiorców. Bardzo dziękujemy pracownikom Ministerstwa Rozwoju, Pracy i Technologii w zaangażowanie i poświęcony czas. Było to pierwsze spotkanie tego typu z MRPiT, ale jeżeli firmy członkowskie zgłoszą taką potrzebę to istnieje możliwość dalszej wymiany informacji.

Grupa robocza polskich producentów spotkała się z przedstawicielami MSZ i MRPiT. Spotkanie odbyło się w formie zdalnej.



CLIMMAR Spring Meeting

Wiosenne spotkanie organizacji CLIMMAR, które już w ubiegłym roku miało odbyć się w Gdańsku, będzie miało formę online. Powodem takiego sposobu organizacji spotkania są obostrzenia związane z koronawirusem.

Tym razem zaplanowane są dwa spotkania, w dniach 22 i 23 kwietnia. Pierwszego dnia dyskusja poświęcona będzie przyszłości organizacji CLIMMAR. Omawiane będą nie tylko plany na przyszłość, ale także kształt i forma funkcjonowania organizacji, tak by była ona jeszcze bardziej znacząca dla branży dalerów maszyn rolniczych. W drugim dniu zaprezentowany zostanie raport za 2020 rok, a także omówione zostaną bieżące sprawy i realizowane takie projekty, jak między innymi status działań lobbystycznych oraz badania DSI.

Wstępne wyniki Powszechnego Spisu Rolnego

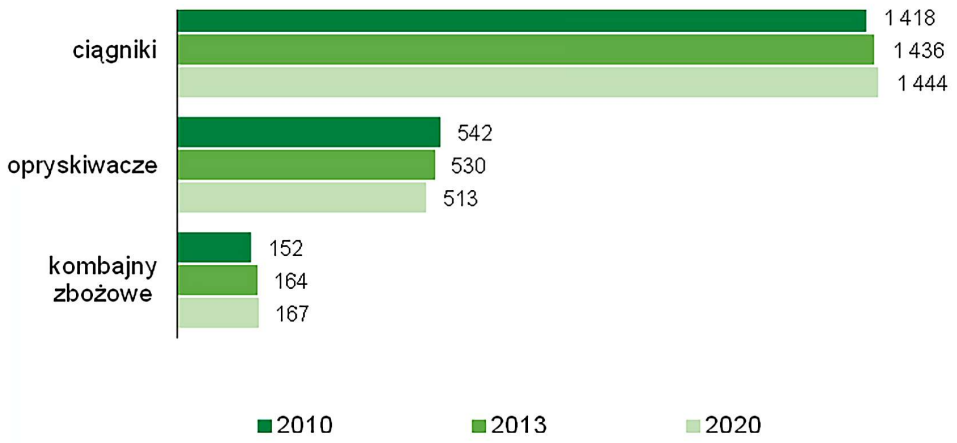
Znane są wstępne wyniki Powszechnego Spisu Rolnego dokonanego w 2020 roku. Wynika z niego, że w Polsce użytkowanych jest 1 444 tys. ciągników - to o 2 % więcej niż w 2010 roku. Liczba gospodarstw rolnych ogółem wyniosła ok. 1,3 mln i zmniejszyła się o blisko 13% w porównaniu z danymi uzyskanymi w Powszechnym Spisie Rolnym w 2010 roku.

Liczba ciągników i maszyn rolniczych

Według wstępnych wyników spisu rolnego w 2020 r., w gospodarstwach rolnych znajdowało się ok. 1 444 tys. ciągników, tj. o blisko 2% więcej niż w 2010 r. W 2020 r. na jedno gospodarstwo rolne przypadało średnio ok. 1,1 ciągnika, wobec 0,9 w 2010 r. Pomimo zwiększenia się liczby ciągników w gospodarstwach rolnych, średnia powierzchnia użytków rolnych, przypadająca na 1 ciągnik, utrzymała się na zbliżonym poziomie – ok. 10 ha (wobec 10,5 ha w 2010 r.).

Zmiany zachodzące w powierzchni upraw głównych ziemiopłodów, postępujący proces modernizacji rolnictwa oraz dostępność różnych źródeł finansowania zakupu nowoczesnych maszyn (w tym dotacji z PROW, kredytów rolniczych oraz leasingu), wpłynęły na aktualny stan wyposażenia gospodarstw w maszyny i urządzenia rolnicze. Przy utrzymującej się przewadze zbóż w strukturze powierzchni zasiewów i jednoczesnym wzroście powierzchni uprawy rzepaku, w 2020 r. w gospodarstwach rolnych znajdowało się ok. 167 tys. kombajnów zbożowych, tj. o ponad 10% więcej niż w 2010 r. Natomiast w porównaniu z 2010 r. zmniejszyła się o ok. 5% liczba opryskiwaczy do stosowania środków ochrony roślin (513 tys.).

Ciągniki i wybrane maszyny rolnicze w tys. sztuk.

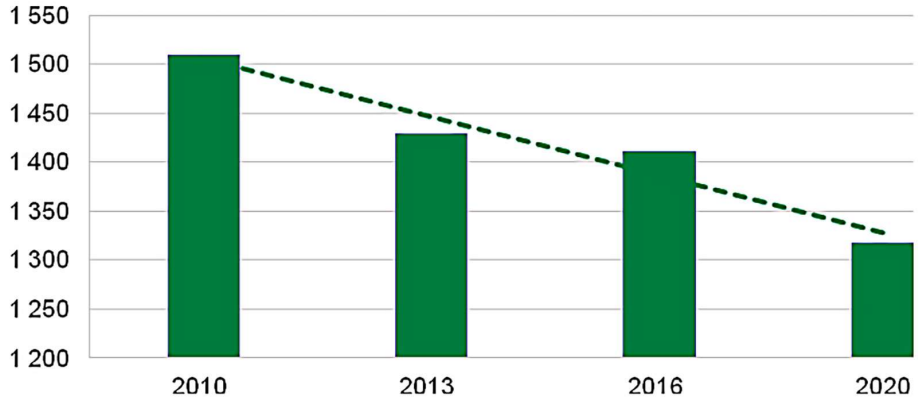


Liczba ciągników w gospodarstwach rolnych wyniosła ok. 1 444 tys. sztuk i była ok. 2% wyższa niż w 2010 r.

Liczba gospodarstw rolnych i ich średnia powierzchnia

Według wstępnych wyników Powszechnego Spisu Rolnego w 2020 r., liczba gospodarstw rolnych ogółem wyniosła ok. 1 317 tys. i w porównaniu do Powszechnego Spisu Rolnego w 2010 r. zmniejszyła się o ok. 190 tys., tj. o blisko 13%.

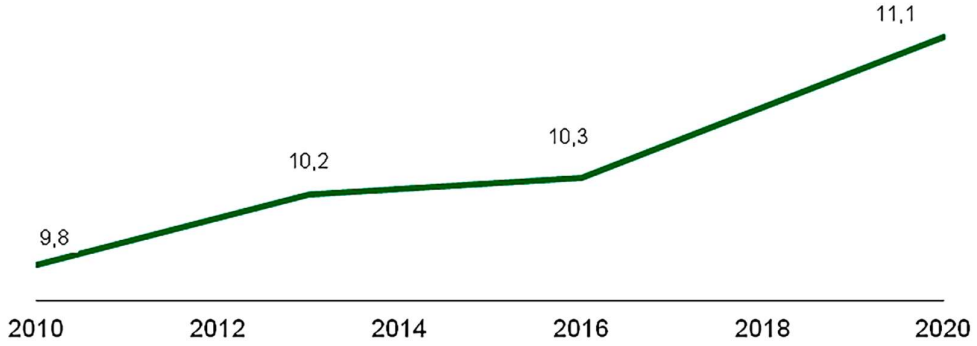
Liczba gospodarstw rolnych w tys.



W 2020 r. średnia powierzchnia UR w gospodarstwie rolnym wyniosła 11,1 ha (ok. 13% więcej niż w PSR 2010).

Obserwowany spadek liczby gospodarstw rolnych, przy nieznacznym spadku powierzchni użytków rolnych, znalazł swoje odzwierciedlenie we wzroście średniej powierzchni użytków rolnych (UR) przypadającej na 1 gospodarstwo rolne o ok. 13%, tj. z 9,8 ha w 2010 r. do 11,1 ha w 2020 r.

Średnia powierzchnia użytków rolnych (w ha) w gospodarstwie rolnym



Na przestrzeni ostatnich lat obserwuje się tendencję zmniejszania się liczby gospodarstw rolnych, przy jednoczesnym wzroście ich średniej powierzchni.

Spadek liczby gospodarstw rolnych odnotowano wśród gospodarstw o powierzchni do 15 ha użytków rolnych – o ok. 16%, natomiast wzrost w grupie gospodarstw rolnych o powierzchni użytków rolnych 15 ha i więcej (ok. 6%). Nieznacznej poprawie uległa struktura gospodarstw rolnych. Zmalał udział gospodarstw najmniejszych o powierzchni do 5 ha użytków rolnych z 54,0% w 2010 r. do 52,5% w 2020 r. (o 1,5 pkt. procentowego), a jednocześnie wzrósł udział gospodarstw o powierzchni 15 ha i więcej użytków rolnych z 13,0% w 2010 r. do 15,8% w 2020 r. (o 2,8 pkt. procentowego).

Akademia Handlu i Zarządzania - szkolenia dla firm członkowskich

Kontynuowany jest projekt szkoleniowy Akademia Handlu i Zarządzania PIGMiUR. Projekt skierowany jest do firm zrzeszonych w Polskiej Izbie Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych.

Udział w projekcie dla firm członkowskich jest bezpłatny. Obecnie istnieje możliwość przeprowadzenia szkoleń drogą online. Proponowana tematyka szkoleniowa to:

1. Skuteczna sprzedaż przez telefon - szkolenie dla handlowców mobilnych, którzy przeszli w tryb pracy zdalnej w oparciu o telefon.

2. Budowanie skuteczności menedżera w dobie zdalnego zarządzania sprzedażą - wyznaczanie celów, zadań oraz mobilne rozliczanie z zadań.
3. Szkolenia produktowe - jak skutecznie prowadzić tego rodzaju szkolenia w oparciu o narzędzia online.
4. Trudne sytuacje w pracy serwisu w dobie ograniczeń wynikających z pandemii.
5. Wzmocnienie kompetencji sprzedażowych w dziale serwisu w dobie utrudnionej sprzedaży przez działy handlowe.
6. Organizacja pracy własnej handlowca w dobie przejścia na model pracy home office.
7. Menedżer jako szef prowadzący zespół w dobie koronawirusa - jak motywować zespół i wzmacniać morale w okresie obawy przed utratą pracy i niskimi zarobkami.
Więcej szczegółów na temat projektu szkoleniowego znajduje się na stronie: www.pigmiur.pl/projekty/szkolenia/.

„Systemy agrotroniczne" - książka do pobrania ze strony PIGMiUR

Książkę „Systemy agrotroniczne" wydaną przez Polską Izbę Gospodarczą Maszyn i Urządzeń Rolniczych można pobrać za darmo na stronie *www.pigmiur.pl*. Jedynym warunkiem pobrania publikacji jest rejestracja na stronie internetowej Izby.

W książce czytelnik znajdzie wyjaśnienie terminów i przedstawienie wybranych rozwiązań technicznych, z którymi można się spotkać we współczesnych rozwiązaniach konstrukcyjnych pojazdów i maszyn rolniczych. W publikacji szczególną uwagę zwrócono na wyjaśnienie zagadnień związanych z systemami pomiarowymi i ich zastosowaniem. Celem autorów było przedstawienie w możliwie prosty sposób omawianych zagadnień, jednak bez ich znacznego uproszczenia. Ze względu na tematykę książka może stanowić podręcznik wspomagający edukację uczniów techników rolniczych oraz może być pomocna dla wszystkich osób związanych ze sprzedażą i serwisowaniem sprzętu rolniczego.

POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH

Przystąp do Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych i miej czynny udział w rozwoju branży

Członkostwo w Izbie niesie ze sobą wiele korzyści:

Szkolenia / dzięki systemowi szkoleń, który realizuje Izba, firmy mają możliwość darmowego dokształcania i podnoszenia kwalifikacji swoich pracowników. Projekt szkoleń realizowany jest pod nazwą *Akademia Handlu i Zarządzania PIGMiUR*.

Promocja firm członkowskich / informacje o firmach członkowskich umieszczamy na naszej stronie internetowej. Co kwartał wydajemy *INFORMATOR*, w którym publikowane są bieżące informacje z firm członkowskich.

Dostęp do danych rynkowych / co miesiąc na bieżąco przygotowujemy raporty dotyczące rejestracji ciągników i przyczep rolniczych. Przygotowujemy również opracowania własne: barometr nastrojów w branży czy indeks zadowolenia dealerów, które udostępniane są firmom zrzeszonym w Izbie.

Współpraca ze szkołami / w ramach projektu *Firma Przyjazna Edukacji Rolniczej* umożliwiamy dystrybucję firmowych materiałów edukacyjnych do nauczycieli mechanizacji rolnictwa.

Doradztwo prawne / wszystkim zainteresowanym firmom jesteśmy gotowi bezpłatnie pomóc w kwestiach prawnych i podatkowych.

Uczestniczymy w pracach legislacyjnych / w ramach członkostwa firmy informowane są o bieżących zmianach prawnych w branży. Wspólnie opracowujemy stanowisko w kwestiach bezpośrednio związanych z branżą.

Sąd arbitrażowy / jest odrębną instytucją dającą możliwość szybszego rozpatrywania sporów. Koszty uzyskania orzeczeń są znacznie niższe od wydatków związanych z procesami przed sądem państwowym, a wyroki Sądu mają moc prawną także poza granicami naszego kraju.

Sąd koleżeński / w przypadku wystąpienia spornych kwestii pomiędzy firmami zrzeszonymi w Izbie, daje możliwość polubownego rozwiązania konfliktów, na zasadzie mediacji, porozumienia i kompromisu.

Spotkania branżowe / uczestnictwo w spotkaniach branżowych daje możliwość wpływania na rozwój sektora, to także niepowtarzalna okazja, by spotkać się z przedsiębiorcami z branży, wymienić doświadczenia i uwagi na temat prowadzenia biznesu.

Współpraca międzynarodowa / dzięki stowarzyszeniu w międzynarodowej organizacji *CLIMMAR*, mamy dostęp do informacji z innych krajów, a także możliwość wymiany doświadczeń i wiedzy z przedstawicielami czołowych rynków europejskich.

Rabaty na wystawy AGRO SHOW / członkostwo nadzwyczajne uprawnia do korzystania z systemu rabatów na wystawie AGRO SHOW (zgodnie z regulaminem przyznawania rabatów), a także do dodatkowych zniżek i korzyści na wystawach Zielone AGRO SHOW i Mazurskie AGRO SHOW.

Krukowiak numerem 1 w sprzedaży opryskiwaczy

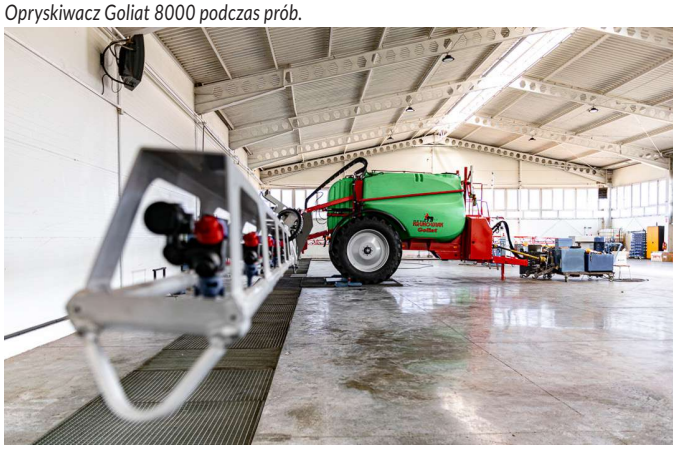
Kujawska Fabryka Maszyn Rolniczych „Krukowiak" stała się liderem w sprzedaży opryskiwaczy w Polsce. To wynik analizy sprzedaży opryskiwaczy w ramach Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2014-2020.

W numerze 5/2021 czasopisma ATR Express pojawił się artykuł, w którym dr Aleksander Muzalewski przeprowadził analizę sprzedaży opryskiwaczy w ramach PROW 2014-2020 z której wynika, że Kujawska Fabryka Maszyn Rolniczych „Krukowiak" deklasuje polską i zachodnią konkurencję będąc numerem 1 w sprzedaży opryskiwaczy w Polsce. Wynik 18% udziału w rynku mówi sam za siebie, nie bez powodu co piąty opryskiwacz zakupiony w ramach PROW to maszyna wyprodukowana przez Krukowiaka. Jest to dla nas jedno z większych wyróżnień i nagroda za ostatnie

Tomasz Żywiczka, dyrektor ds. sprzedaży i marketingu.

6 lat ciężkiej pracy. Przez te wszystkie lata analizowaliśmy nasze produkty pod kątem implementowania i stosowania najnowszych rozwiązań z zakresu elektroniki oraz technologii produkcji. Warto powiedzieć, że wprowadziliśmy nowe zaawansowane systemy sterowania opryskiwaczem. Jako pierwsi w Europie, wspólnie z firmą Arag, upowszechniliśmy system Seletron (elektroniczne rozłączanie poszczególnych rozpylaczy), a po kilku latach jako pierwsi w Polsce system pneumatycznego rozłączania poszczególnych dysz przy współpracy partnerskiej z niemiecką firmą Mueller Elektronik. Nasze maszyny mogą być wyposażone w najnowocześniejsze systemy rolnictwa precyzyjnego, a klienci, których obsługujemy cenią sobie jakość, elastyczność oraz wygodę i całą naszą uwagę skupiliśmy właśnie na tych aspektach. Rolnictwo w Polsce prężnie się rozwija a wraz z rozwojem zmienia się struktura gospodarstw stają się coraz większe i jest potrzeba produkowania większych i wydajniejszych maszyn. Jako jedyna polska firma produkujemy opryskiwacze o pojemnościach dochodzących do 8000 i szerokościach roboczych 40m. Nowe inwestycje takie jak nowoczesna

Opryskiwacz Goliat 8000 podczas prób.



malarnia za ponad 7 mln zł pozwoliły nam na udoskonalenie powłoki lakierniczej, aby jeszcze lepiej zabezpieczać elementy maszyny narażone na działanie środków ochrony roślin. Ogromny nacisk położyliśmy na stabilizację belki, biorąc pod lupę - obserwując i analizując nasze maszyny podczas pracy u klienta w ciężkich warunkach. Zmiany dotyczyły także kilku elementów trapezu na którym zawieszona jest belka. Polepszyło to zachowania się ramion szczególnie na wymagających terenach. Przyjrzeliśmy się również ramie

Pneumatyczne wyłączanie rozpylaczy.

głównej opryskiwacza i wzmocniliśmy ją. Chociaż są to te same serie maszyn i na pierwszy rzut oka to ta sama konstrukcja, jest ona na bieżąco udoskonalana. Miło jest nam słyszeć pozytywne opinie użytkowników naszych maszyn. Motywuje to nas do stałego rozwoju naszych wyrobów. Pod koniec 2020 roku oficjalnie do naszych cenników trafiły dwie zupełnie nowe maszyny Ekopielnik oraz Chwastownik. Śledzimy na bieżąco nowe przepisy dotyczące ochrony środowiska i chcieliśmy zaproponować alternatywę dla gospodarstw ekologicznych oraz tych tradycyjnych, które chcą ograniczyć ilości stosowanych środków ochrony roślin. Pomimo, że znacząca część produkcji to opryskiwacze nie zapominamy o wsparciu sektora ekologicznego. Pod koniec 2020 roku oficjalnie dwie nowe maszyny trafiły do cenników. Ekopielnik i Chwastownik służą przede wszystkim do mechanicznego niszczenia chwastów oraz napowietrzenia wierzchniej warstwy gleby, aby zapewnić lepsze warunki do wzrostu roślin. Korzystając z okazji chcielibyśmy serdecznie podziękować naszym dilerom oraz klientom, bo to właśnie dzięki ich zaufaniu do naszej marki mogliśmy osiągnąć taki sukces. My zadbaliśmy o świetną organizację i planowanie zakupu podzespołów z których składają się nasze maszyny. Na chwilę obecną nie możemy narzekać na brak zamówień. Produkcja maszyn odbywa się obecnie w trybie dwuzmianowym a terminy realizacji sięgają pięciu miesięcy.

Tomasz Żywiczka, dyrektor ds. sprzedaży i marketingu

Największy opryskiwacz przyczepiany Goliat 8000.

Grupa AMAZONE kontynuuje dynamiczny wzrost

Grupa Amazone w 2020 roku przekroczyła próg 500 mln euro w obrocie gospodarczym. To wzrost o 15%, w porównaniu z rokiem poprzednim. Szacuje się, że łączny obrót tego przedsiębiorstwa rodzinnego w 2020 roku wyniósł 537 mln euro (w 2019 roku było to 467 mln euro). Tym samym firma Amazone osiągnęła największe wpływy w swojej 138-letniej historii.

Mimo utrudnień spowodowanych pandemią koronawirusa udało się osiągnąć znaczący wzrost sprzedaży.

- Jest to znakomity wynik i ogromny sukces całej grupy Amazone i naszych partnerów. Cały zespół w poprzednim roku gospodarczym robił wszystko, aby umożliwić niemal normalną działalność pomimo pandemii koronawirusa. Dzięki dużemu zaangażowaniu i dyscyplinie wszystkich pracowników udało się uniknąć opóźnień w produkcji oraz zrealizować wszystkie zamówienia razem z naszymi partnerami handlowymi - podkreślają Christian Dreyer i dr Justus Dreyer.

Szczególnie duży wpływ na wynik miała dobra pozycja Amazone na rynku międzynarodowym. Dzięki bardzo bogatej ofercie, dostosowanej do każdej wielkości gospodarstwa i udziałowi eksportu w sprzedaży, wynoszącemu 80%, Amazone ma korzystną pozycję na wszystkich najważniejszych rynkach eksportowych. Sprzedaż techniki rolniczej szczególnie dobrze rozwijała się w Niemczech, Danii, Belgii, Rosji i Austrii. Również we Francji, Polsce i Wielkiej Brytanii obroty wróciły do satysfakcjonującego poziomu. Liczba zatrudnionych w ciągu roku była stabilna i aktualnie wynosi około 1900 pracowników na całym świecie. Pomimo gor-

szego otoczenia biznesowego, wskutek pandemii koronawirusa, grupa Amazone w ubiegłym roku ukończyła zgodnie z planem ważne projekty inwestycyjne. Przykładowo, w miejscowości Tecklenburg-Leeden, uruchomiono nowe centrum części zamiennych. Zwiększona pojemność magazynowa i całkowicie nowy dział logistyki części zamiennych o znacznie skróconych czasach realizacji gwarantują wysoką dostępność serwisu na całym świecie. W celu rozbudowy sprzedaży międzynarodowej utworzona została nowa filia na Ukrainie. Nowa lokalizacja w Kijowie oferuje klientom szeroki wachlarz usług doradczych i rozbudowane usługi serwisowe. Ogólnie również inwestycje w aktywa trwałe w 2020 roku osiągnęły dwucyfrową wartość wyrażaną w milionach euro. Firma zainwestowała w dziedzinę badań i rozwoju ponad 6% swoich obrotów. W bieżącym roku zaplanowano szeroko zakrojoną rozbudowę zakładu w Bramsche. W zakładzie produkcyjnym dużych maszyn przy autostradzie A1 powstaną nowe hale o powierzchni 8000 m². Ponadto Amazone nie rezygnuje z planów dalszego rozwoju swojej oferty. Na coraz większy popyt, w zakresie rolnictwa precyzyjnego, grupa Amazone już odpowiedziała wieloma innowacyjnymi rozwiązaniami. Przykładowo w dziedzinie techniki nawożenia wymieniono sterowany czujnikami system nadzoru rozkładu poprzecznego „ArgusTwin" kontrolujący wpływ zmieniających się właściwości nawozu i automatycznie optymalizujący obraz rozsiewu. Dodatkowo poprzez „WindControl System" można kontrolować wpływ wiatru i kompensować obraz rozsiewu. W ten sposób unika się zarówno przenawożenia, jak i niedonawożenia. Przyszłościowa, precyzyjna technologia jest stosowana z powodzeniem również w ochronie roślin. Dzięki elektrycznemu przełączaniu poszczególnych rozpylaczy „AmaSelect", w połączeniu z automatycznym sekcji szerokości „GPS-Switch" można uzyskać szerokości sekcji wynoszące jedynie 50 cm. Pozwala to uniknąć nawet 85% nakładek na klinach i uwrociu oraz zaoszczędzić nawet 10% środka ochrony roślin. Dzięki licznym wariantom maszyn uprawowych, wraz z seriami pługów, firma uzyskała bardzo satysfakcjonujące wyniki sprzedaży. To samo dotyczy technologii siewu wielkopowierzchniowego, która została dobrze przyjęta na różnych rynkach dzięki różnorodnym metodom wysiewu. W technologii siewu precyzyjnego Amazone wyznacza nowe standardy precyzji i prędkości dzięki nowemu siewnikowi Precea. Pozytywny trend zaznaczył się również w firmie Schmotzer Hacktechnik, która należy od 2019 roku do Amazone. Mechaniczna technika ochrony roślin zyskuje coraz bardziej na znaczeniu dzięki bardzo dokładnej technologii kamer, GPS i sterowania, które umożliwiają znaczne wzrosty wydajności. Od czerwca 2020 roku Amazone prowadzi długoterminowy projekt doświadczalny w zakresie uprawy roli z wykorzystaniem maszyn do mechanicznego zwalczania chwastów firmy Schmotzer. Pod nazwą Controlled Row Farming (CRF) prezentowana jest całkowicie nowa metoda uprawy roli, w której wszystkie zabiegi uprawowe wykonywane są w odniesieniu do stałych rzędów. Celem Amazone jest intensyfikacja dalszego rozwoju nowoczesnych, precyzyjnych technologii, aby realizować cele związane z ochroną klimatu, przyrody i środowiska, jednocześnie gwarantując maksymalny plon i obniżając koszty. Istotnym aspektem jest tu cyfryzacja i usieciowienie wszystkich procesów zakładowych.

Wysokie kryteria dotyczące wydajności, precyzji i łatwości obsługi: opryskiwacz samojezdny Pantera, siewnik punktowy pneumatyczny Precea i kosiarka samojezdna Profihopper.

- „Amazone 4.0" to pojęcie-klucz symbolizujące nasz wkład w obszarze oprogramowania, elektroniki i czujników, zapewniający jeszcze większą precyzję, komfort obsługi i przejrzystość. Naszą siłą jest własne know-how w zakresie elektroniki ucieleśnione w naszej doświadczonej załodze, która jest już w stanie samodzielnie

tworzyć oprogramowanie - podkreślają właściciele firmy.

W dziedzinie „inteligentnej uprawy roślin" przedsiębiorstwo spodziewa się wielu zmian o dużym potencjale u siebie i partnerów handlowych. Sięgają one od zmodernizowanych metod uprawy i siewu, poprzez wybór odmian, zróżnicowany płodozmian, aż do uprawy miedzyplonów i wsiewek. Również coroczny ImageBarometer organizacji DLG (Niemieckie Towarzystwo Rolnicze) zauważa, że strategia produktowa Amazone znajduje bardzo dobry oddźwięk u rolników. Podczas ostatniego sondażu firma Amazone utrzymała nadal czwarte miejsce oraz wyróżniła się najlepszym wizerunkiem w dziedzinie techniki rolniczej wśród małych i średnich producentów maszyn.

- Niestety z powodu pandemii koronawirusa liczne targi i wydarzenia rolnicze są odwoływane. Były one ważnymi punktami kontaktu pozwalającymi zaprezentować nasze innowacje. Staramy się to zrekompensować dzięki naszemu silnemu, kompleksowemu zespołowi i naszej sieci sprzedaży. Wysiłki te wspomagamy poprzez dalszą rozbudowę dróg komunikacji cyfrowej. Przeprojektowana w ubiegłym roku strona internetowa udostępnia odwiedzającym uporządkowane informacje i możliwości kontaktu. Wirtualna wycieczka ze zdjęciami panoramicznymi 360 stopni pozwala zapoznać się z aktualnymi seriami maszyn w zakresie techniki rolniczej i komunalnej. Zastosowanie różnych cyfrowych narzędzi serwisowych bardzo dobrze sprawdziło się we współpracy z naszymi dealerami - twierdzi rodzina Dreyer.

Prognozy sprzedaży na 2021 rok zapowiadają się bardzo korzystnie, co potwierdzają właściciele firmy.

- We wszystkich obszarach produktowych mamy wiele złożonych zamówień. Dzięki temu patrzymy z dużym optymizmem na pierwsze półrocze 2021 roku. Mimo to bardzo dynamiczna sytuacja pandemiczna oraz utrzymujące się wyzwania gospodarcze, jak również zmieniające się warunki polityczne, mogą mieć negatywny wpływ na koniunkturę. Ponadto mamy do czynienia z nieproporcjonalnym wzrostem cen i wąskimi gardłami po stronie naszych poddostawców. Ponadto branża rolnicza musi się w coraz większym stopniu nastawiać na skrajne warunki klimatyczne. Z drugiej strony ogólnoświatowy popyt na żywność wysokiej jakości stale rośnie. Mimo różnych niepewności spodziewamy się w aktualnym roku gospodarczym sprzedaży na poziomie ubiegłego roku, który był bardzo wysoki - podkreślają Christian Dreyer i dr Justus Dreyer.

Kalkulator rozsiewu granicznego Amazone zapewnia większe plony

Dla optymalnego ustawienia przy rozsiewie nawozu firma Amazone oferuje różne usługi i rozwiązania techniczne. Precyzyjny i dostosowany do potrzeb rozsiew odgrywa decydującą rolę w obniżaniu kosztów i w ochronie środowiska. Specjalnie do rozsiewu granicznego rozsiewacze nawozów Amazone wyposażone są w zintegrowany system rozsiewu granicznego AutoTS, który sprawdził się już ponad 10 tysięcy razy.

Za pomocą nowego kalkulatora rozsiewu granicznego można teraz określić dodatkowy plon dzięki systemowi AutoTS w porównaniu z tradycyjnymi systemami rozsiewu granicznego. Firma Amazone oferuje usługę online w siedmiu różnych językach - www.amazone.net/pl-pl/kalkulator-rozsiewu-granicznego. Układy rozsiewu granicznego Amazone są nie tylko precyzyjne, ale również wygodne w obsłudze i uniwersalne. Dzięki systemowi AutoTS można z kabiny ciągnika wygodnie wybierać różne metody rozsiewu granicznego: krawędziowy, graniczny i przy rowach. W zależności od powierzchni granicznej stosowane są różne ustawienia: jeśli np. zasilane pole sąsiaduje z polem o podobnej uprawie, można zastosować 100% normy rozsiewu aż do krawędzi pola, stosując rozsiew krawędziowy. Jeśli droga lub ścieżka publiczna znajduje się bezpośrednio na granicy pola, należy przełączyć się na rozsiew graniczny. Maksymalna odległość wyrzutu zostanie zredukowana do odległości do granicy pola. Zapobiega to przerzucaniu nawozu poza granicę. Jeśli w bezpośrednim sąsiedztwie grun-

Rozsiew graniczny – precyzyjne nawożenie aż do żywopłotów, ścieżek lub granic posesji.

tów ornych znajdują się strumienie, rowy, otwarte zbiorniki wodne lub obszary objęte zarządzaniem ekologicznym, wymagana odległość od granicy pola jest utrzymywana przez ustawienie rozsiewu przy rowach. W ten sposób chronione jest środowisko naturalne, a jednocześnie osiągane są wysokie plony na powierzchniach granicznych. W ciągu kilku lat praktycznych prób firma Amazone intensywnie przetestowała system rozsiewu granicznego AutoTS. W badaniach polowych na dużą skalę tworzono sztuczne granice pól, aby zminimalizować wpływ czynników marginalnych, takich jak za-

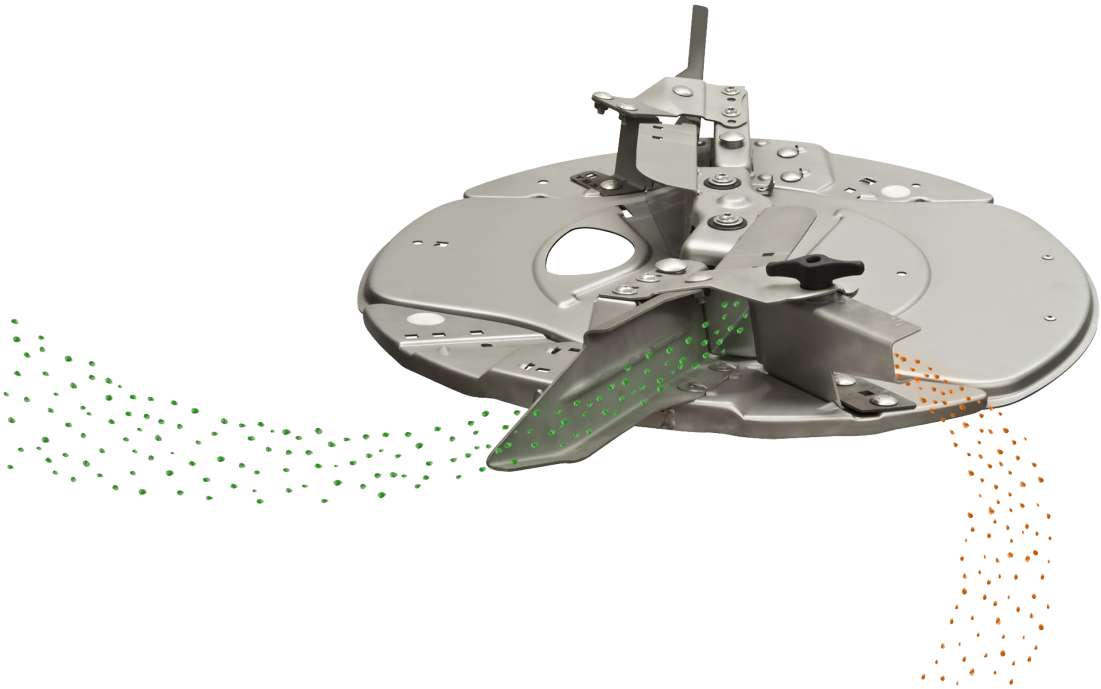
Z systemem AutoTS równomierny stan roślin jest możliwy aż do granicy pola.

cienienie, wieloletnie niedostateczne nawożenie lub rywalizacja o zasoby wodne ze strony żywopłotów i drzew. W tych badaniach system AutoTS został porównany z innymi konwencjonalnymi metodami rozsiewu granicznego w warunkach praktycznych, przy rozstawie ścieżek technologicznych wynoszących 24 m i podziale dawki nawozu na trzy aplikacje. W każdej dawce zastosowano saletrę wapniowo-amonową. Wyniki testów wskazują na istotną różnicę pomiędzy wariantami rozsiewu granicznego na zewnętrznych 5 metrach działek. Przy zastosowaniu konwencjonalnych metod rozsiewu granicznego na obszarze przygranicznym można było uzyskać średnie plony w wysokości około 68% plonu referencyjnego dla tego obszaru. W przypadku Amazone AutoTS w strefie granicznej uzyskano średni plon wynoszący około 85% plonu referencyjnego. Oznacza to, że średni dodatkowy wzrost plonu, dzięki rozsiewaczom nawozów

Wysokie plony nawet przy rowach: Dzięki danym regulacyjnym Amazone do rozsiewu przy rowach.

Amazone z systemem AutoTS, wynosi ok. 17% w porównaniu z systemami konwencjonalnymi. Dzięki zastosowaniu nowoczesnego systemu rozsiewu granicznego już na kilku hektarach można uzyskać dodatkowy dochód w porównaniu z systemem konwencjonalnym. Dzieje się tak, ponieważ im mniejsze lub bardziej kliniaste pole, tym większy staje się jego obszar graniczny. Dzięki możliwości dokumentowania plonów i przychodów dla różnych upraw, kalkulator rozsiewu granicznego Amazone może w bardzo przejrzysty sposób pokazać dodatkowe, osiągane przychody. Poza wyższymi przychodami na obszarach granicznych AutoTS przyczynia się również do zmniejszenia ilości nawozów stosowanych obok obszaru, chroniąc w ten sposób środowisko.

Zasada działania AutoTS: dwa rodzaje nawożenia. Rozsiew normalny – długa łopatka. Rozsiew graniczny – krótka łopatka.



Franz Grimme obchodził 75 urodziny

Franz Grimme, honorowy obywatel miasta Damme i właściciel grupy GRIMME, obchodził 3 marca swoje 75 urodziny. W 1970 roku, w wieku 24 lat, po ukończeniu studiów na kierunku mechaniki i budowy maszyn, a także ekonomiki przedsiębiorstw w Kolonii i w Pforzheim, Franz Grimme przejął funkcje w firmie GRIMME. Odtąd wspólnie z ojcem prowadził interesy rodzinnego przedsiębiorstwa.

Odtąd wspólnie z ojcem prowadził interesy rodzinnego przedsiębiorstwa. Fabryka Maszyn Rolniczych Grimme była w tym czasie od czterech lat liderem na niemieckim rynku i z załogą liczącą ponad 300 pracowników znaczącym producentem maszyn rolniczych. 10 lat później, w 1980 roku, Franz Grimme objął funkcję dyrektora naczelnego Fabryki Maszyn Rolniczych Grimme. W kolejnych latach założył następne przedsiębiorstwa - w 1987 r. firmę Iternorm, specjalizującą się w produkcji tworzyw sztucznych, a w 1995 r. Ricon, producenta urządzeń odsiewających i przenośników. W 2003 r. przejął producenta maszyn do ziemniaków Spudnik, a w roku 2013 producenta maszyn do warzyw Asa-Lift. Powstały także spółki dystrybucyjne i serwisowe w Wielkiej Brytanii, Irlandii, Francji, Belgii, Holandii, Rosji, Danii, Turcji, Polsce oraz w niemieckiej miejscowości Uelzen. Do Grupy należy siedem zakładów produkcyjnych i 19 dalszych oddziałów na całym świecie. Liczba pracowników wzrosła z 300 do ponad 2700. Bardziej obszerna stała się również paleta produktów. Dzisiaj firma Grimme jako jedyny na świecie producent oferuje kompletny program maszyn do ziemniaków, buraków i warzyw. Franz Grimme angażuje się także w projekty poza przedsiębiorstwem. Przez

Czwarte i piąte pokolenie: Philipp, Christine, Franz i Christoph Grimme.

wiele lat był członkiem zarządu niemieckiego towarzystwa branżowego producentów maszyn VDMA dla sektora maszyn rolniczych. Od 2006 r. sprawuje patronat nad fundacją Andreas-Stiftung w mieście Vechta, a w 2012 r. został jej przewodniczącym. Od 2020 r. jest honorowym przewodniczącym fundacji mieszkańców Damme. W 2005 roku otrzymał tytuł „Przedsiębiorcy Roku" związku Oldenburg Münsterland e.V. W 2011 roku, wraz z żoną Christine, został odznaczony Krzyżem Zasługi na Wstędze Orderu Zasługi Saksonii Dolnej. W 2016 roku Franz Grimme, podobnie jak jego ojciec 30 lat wcześniej, został mianowany honorowym obywatelem miasta Damme. Franz Grimme, mimo ukończenia 75 lat, jest codziennie w firmie i aktywnie bierze udział w procesach decyzyjnych. Mimo nowych technik komunikacji i cyfryzacji dużą wagę przykłada do osobistego dialogu z pracownikami i z klientami.

Franz Grimme 3 marca obchodził 75 urodziny.

- Nie mogę wyobrazić sobie życia bez maszyn rolniczych. Moją pasją jest rozwój maszyn rolniczych, które spełniają wymagania rynku i powstają w dialogu z naszymi klientami. Jestem bardzo dumny, że nasi synowie Christoph i Philipp z wielkim zaangażowaniem już teraz przejęli odpowiedzialne funkcje w firmie i że mogę ich wspierać w pracy. To wielkie szczęście dla mnie i mojej żony. To też bardzo pozytywne uczucie, gdy widzi się, że wszystko jest w dobrych rękach - podkreśla Franz Grimme.

Nowości w wyposażeniu EVO 280

Zaprezentowany po raz pierwszy w roku 2018 dwurzędowy kombajn EVO 280, z trzema separatorami i zespołami wyorującymi do wielu roślin uprawnych, jak ziemniaki, cebula i marchew, doczekał się obszernej aktualizacji.

Zbiór non stop z większym zasięgiem

W roku 2014 firma Grimme zaprezentowała jedyny w swoim rodzaju, opatentowany zbiornik NonstopBunker o ładowności 5,5 tony, który umożliwia wyładunek plonu podczas jazdy. Jako pierwszy kombajn EVO 280 otrzymał, poza standardowym 8-tonowym zbiornikiem, także całkowicie nową wersję zbiornika NonstopBunker mieszczącą maksymalnie 6 ton. Zwiększenie ładowności zbiornika przełożyło się na znaczne zwiększenie wysokości i szerokości przeładunku. Dzięki temu możliwe stało się zwiększenie odległości między kombajnem i przyczepą. Ponadto nawet wysokie pojazdy transportowe można wygodnie i szybko załadować podczas jazdy.

Zbiornik NonstopBunker

Tradycyjne zbiorniki są opróżniane po ich całkowitym napełnieniu w jednym kroku roboczym na pojazd transportowy lub do skrzyń. Wyładunek ze zbiornika na bieżąco podczas zbioru wymaga, aby zbiornik z jednej strony był opróżniany, a z drugiej strony na bieżąco napełniany. Jeśli ta procedura zostanie przerwana, ponieważ pojazd transportowy jest pełny, plon zostanie na wysięgniku wyładunkowym. Oznacza to, że teoretycznie dostępna pojemność zbiornika nie zostanie wykorzystana. Genialna koncepcja zbiornika GRIMME NonstopBunker pozwala na rewersję przenośnika podłogowego bez uszkodzenia plonu. Pojemność zbiornika jest wtedy w pełni wykorzystana, a przetransportowany do tyłu plon tworzy miękką warstwę dla kolejnej masy plonu. Pozostałe korzyści, w porównaniu z tradycyjnymi zbiornikami z podzielonym przenośnikiem, to krótszy prawie o połowę czas rozładunku w ok. 45 sekund, a także optymalna ochrona plonu ze względu na brak dodatkowego stopnia spadku w zbiorniku. Użytkownicy potwierdzają zwiększenie wydajności nawet o 30 % w porównaniu z kombajnami ze standardowym zbiornikiem.

Obiegowy przenośnik podłogowy umożliwia delikatny wyładunek podczas zbioru.

Zastrzyk dla kół

Wyposażenie w oś napędową umożliwia poprawę przyczepności, zwiększenie ochrony podłoża i zmniejszenie zużycia paliwa. Przy czym po raz pierwszy na rynku, obydwa koła, przy szerokości transportowej poniżej 3 m i pełnej homologacji typu UE, mogą być stale napędzane hydraulicznie z łączną siłą ciągu 2,3 t (23 000 N). Możliwe jest przy tym krótkotrwałe zwiększenie mocy napędowej do ponad 2,6 t (26 000 N). Mała szerokość transportowa jest możliwa dzięki osi z funkcją teleskopowowania o 500 mm. Po wysunięciu osi na polu w znaczący sposób zwiększa się stateczność maszyny.

Obydwa koła mogą być napędzane hydraulicznie.

Automatyczne czyszczenie separatorów

Funkcja Turbo Clean ułatwia czyszczenie okre-

ślonych taśm i separatorów. Ich napędy uruchamiają się kolejno z maksymalną prędkością, co powoduje samoczynne oczyszczenie. Funkcję Turbo Clean można aktywować ręcznie za pomocą przycisku lub automatycznie na końcu pola.

Komfortowe miejsce pracy

Nowe pakiety komfortowe zawierają podnóżki z regulacją wysokości przy stole przebierczym, które zapewniają pracownikom dopasowanie wysokości pracy. Ponadto dostępne są schowki chronione przed wilgocią, miękkie obicia przy stole przebierczym, uchwyty na napoje i pojemnik mieszczący 15 l wody do mycia rąk. Nowe oświetlenie przy stole przebierczym zapewnia pracownikom przy stole i operatorowi maszyny także po zmroku dobrą widoczność na masę plonu. Multifunkcjonalna drabinka z aluminium jest wyposażeniem seryjnym i można ją np. zawiesić przy separatorach. System wizyjny SmartView, który za swoje wyjątkowe cechy otrzymał srebrny medal Niemieckiego Towarzystwa Rolniczego DLG, gwarantuje operatorowi dobry widok na całą maszynę.

Pakiety komfortowe zawierają takie udogodnienia, jak. np. podnóżki z regulacją wysokości, zapewniające pracownikom dodatkowy komfort pracy.

Na gleby ciężkie

Do pracy na glebach ciężkich oferowane są płyty lemieszy z tworzywa sztucznego. Są one bardzo odporne na zużycie i zmniejszają przyklejanie się ziemi. Poza tym dostępne są łamacze brył w pierwszej taśmie odsiewającej zapobiegające tworzeniu się brył na glebach kleistych bez kamieni.

Płyty lemieszy z tworzywa sztucznego i łamacze brył są przystosowane do pracy w trudnych warunkach roboczych.

Optymalne wyposażenie dla każdego rodzaju gleby

Taśma jeżowa trzeciego separatora może być wyposażona w taśmę płytkową z długimi, miękkimi wypustkami. Dzięki temu kamienie i bryły zapadają się głębiej w taśmie i są skuteczniej oddzielane.

W długich i miękkich wypustkach taśmy płytkowej kamienie i bryły spadają głębiej.

Międzynarodowa certyfikacja

EVO 280 posiada pełną homologację typu UE zgodnie z rozporządzeniem (UE) 167/2013, która potwierdza spełnienie wymaganych przez prawo standardów bezpieczeństwa i ochrony środowiska. Jest to korzystne w przypadku, gdy maszyna ma być ponownie sprzedana w obszarze UE, gdyż nie jest wtedy wymagane krajowe dopuszczenie do ruchu.

EVO 280 posiada pełną homologację typu UE z szerokością transportową poniżej 3 m.

Dni otwarte firmy Joskin przez cały rok

Tradycyjnymi dniami otwartymi firma Joskin rozpoczęła nowy rok. Ich celem jest zapoznanie szerokiej publiczności ze sprzętem w ofercie marki oraz kulisami procesu jego produkcji. Ponieważ obowiązują ograniczenia sanitarne, tegoroczna impreza miała całkowicie odmienny charakter, gdyż firma zdecydowała, że odbędzie się w 100% cyfrowo.

Od 20 lat dni Pro Days JOSKIN przyciągają coraz większą liczbę zainteresowanych, do tego stopnia, że stały się pełnoprawnym wydarzeniem w kalendarzu imprez rolniczych. Mimo ograniczeń wynikających z tegorocznej, bezprecedensowej sytuacji zdrowotnej, belgijska firma za wszelką cenę chciała zachować tę tradycję.

Nowy rekord frekwencji

Jak zapewne zauważyło wielu rolników, z tej okazji strona internetowa marki została całkowicie zmieniona. Pojawiły się na niej nowe narzędzia, jak wirtualny salon wystawienniczy i interaktywne zwiedzanie zakładów, pozwalające poznać kulisy produkcji marki. Rozwiązania zastosowane na stronie internetowej www.joskin.com/prodays, bezsprzecznie sprostały wyzwaniu, które postawiła sobie firma Joskin. Rolnikom zaoferowanio 100% cyfrową wersję imprezy, zachowując jej oryginalne elementy. To propozycja dostępna z każdego miejsca na świecie, bez ograniczeń czasowych czy konieczności dojazdu, a przede wszystkim bez najmniejszego ryzyka dla zdrowia. Dni Pro Days po raz kolejny odnotowały rekord frekwencyjny. W ciągu zaledwie kilku dni stronę, poświęconą temu wydarzeniu, odwiedziło kilkadziesiąt tysięcy osób. Przedsiębiorcy rolni, fani, osoby zainteresowane, specjaliści między innymi z Polski, Hiszpanii, Austrii, Szwecji i Rosji surfowali po wirtualnym salonie opracowanym przez firmę na potrzeby tego wydarzenia.

Nowe narzędzie dla łowców okazji - oferta miesiąca!

Dni otwarte firmy Joskin przez cały rok!

W obliczu tak imponującego sukcesu, naturalną koleją rzeczy, Joskin postanowił udostępnić w internecie poszczególne narzędzia stworzone z tej okazji. Decyzja ta wpisuje się w przyjętą przez Grupę politykę przejrzystości. W normalnych czasach hale wystawiennicze firmy Joskin zawsze były otwarte dla szerokiej publiczności, oprócz tego przez cały rok organizowano zwiedzanie poszczególnych zakładów produkcyjnych. Pandemia

Strona internetowa firmy Joskin została całkowicie zmieniona. Pojawiły się na niej nowe narzędzia, w tym wirtualny salon wystawienniczy i możliwość interaktywnego zwiedzania.

przystopowała tę inicjatywę, jednak dla marki ważne jest, aby odbiorcy mogli nadal uzyskiwać wyczerpujące informacje dotyczące właściwego inwestowania w sprzęt.

Informacje dotyczące każdego zapotrzebowania

Oprócz zwykłych stron, poświęconych oferowanym produktom, witryna Joskin.com umożliwia (za pośrednictwem zakładki „hala wystawowa") zwiedzanie w pełni wirtualnego salonu wystawowego o powierzchni ponad 14 tysięcy metrów kwadratowych, co pozwala na szczegółową analizę każdej maszyny, tak jakby się było na miejscu. Aby przekonać użytkowników strony firmy Joskin co do jakości sprzętu, zawiera ona również nową zakładkę „zwiedzanie fabryki", gdzie można obejrzeć cały proces produkcji danej maszyny Joskin w poszczególnych zakładach produkcyjnych Grupy. Oferując możliwość podróży z Belgii, przez Francję, do Polski, strona pozwala, dzięki poglądowym i zajmującym materiałom filmowym, zobaczyć z bliska i zrozumieć każdy etap cyklu produkcyjnego danej maszyny i to nie ruszając się z miejsca. Pojawiło się także nowe narzędzie dla łowców okazji - oferta miesiąca! Ta nowość, dostępna na stronie: joskin.com/calendar lub w zakładce „nasze promocje", które stanowi zestawienie ofert proponowanych tylko w kalendarzu Joskin 2021, z których można skorzystać w danym miesiącu. Wszystkie nowości, na stałe dostępne na stronie internetowej firmy Joskin, dopełniają i wzbogacają dotychczasowe i już cieszące się popularnością narzędzia, takie jak katalog outlet/sprzęt używany, sklep internetowy czy multimedia. Pomimo wielu barier, wymuszonych przez sytuację zdrowotną, Joskin po raz kolejny udowadnia, że jest w stanie nadążyć za potrzebami rolnictwa.

Konfigurator online firmy Joskin

Wybór przyczepy do bydła lub spulchniarki nigdy nie był tak prosty. Chcąc zaspokoić zapotrzebowanie klientów w każdych okolicznościach, Joskin kontynuuje wdrażanie rozwiązań cyfrowych. Po opracowaniu całkowicie nowej i bardziej intuicyjnej strony internetowej, digitalizacji salonu wystawowego oraz udostępnieniu wirtualnego zwiedzania swoich zakładów produkcyjnych, firma zaoferowała konfigurator online do przyczep do bydła i spulchniarek łąkowych.

Od niedawna każdy rolnik ma możliwość samodzielnego skonfigurowania wybranej przyczepy do bydła i spulchniarki, dzięki nowemu konfiguratorowi dostępnemu w sieci pod adresem: https://my.joskin.com/sites/configurator. Wystarczy kilka kliknięć i nowe narzędzie firmy Joskin każdemu umożliwi zaprojektowanie maszyny według własnego uznania. Szeroki zakres opcji i opisów pozwala na znalezienie konfiguracji najlepiej odpowiadającej konkretnym potrzebom. Po zakończeniu całej operacji automatycznie wyświetla się cena katalogowa. Użytkownik może wtedy pobrać pełną dokumentację swojej konfiguracji i skontaktować się z wybranym dilerem firmy Joskin,

aby uzyskać więcej informacji o danym produkcie i jego ostatecznej cenie. Ten, dostępny online, konfigurator jest pierwszym z długiej serii, która umożliwi dokonywanie wyboru z cennika Joskin pod kątem potrzeb oraz wyposażenia poszczególnych rodzajów maszyn. Podobnie jak w przypadku pierwszej wersji, dotyczącej przyczep do bydła i spulchniarek, wszystkie maszyny z oferty Joskin będzie można konfigurować w prosty, efektywny i przejrzysty sposób.

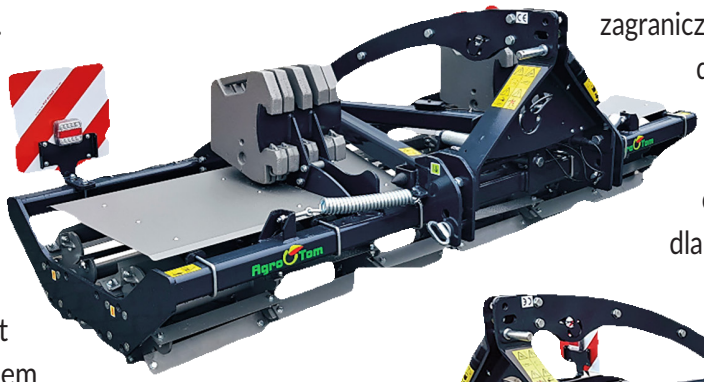
Każdy rolnik ma możliwość samodzielnego skonfigurowania wybranej przyczepy do bydła i spulchniarki.

Nowość w firmie Agro-Tom

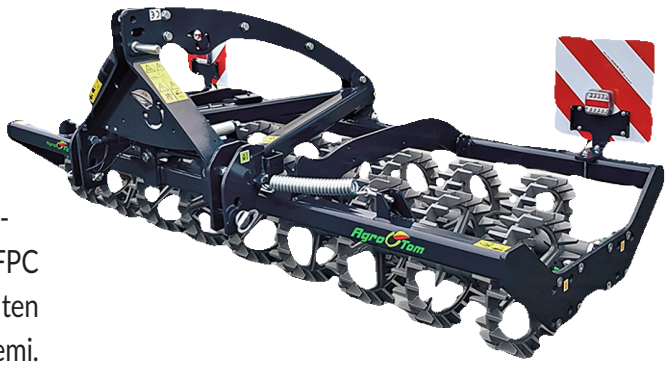
Front Packer, nowicjusz wśród agregatów uprawowych montowany na przedni TUZ, to nowość firmy Agro-Tom. Agregat wzorowany jest na obecnym od kilku lat w ofercie Front Packer Premium.

Firma Agro-Tom zajmuje się produkcją maszyn rolniczych od ponad 15 lat. Z każdym dniem produkcja staję się bardziej wydajna oraz precyzyjna. Przedsiębiorstwo udoskonala, modernizuje maszyny obecne w ofercie, a także tworzy całkowicie nowe. Wszystko opiera się na przemyślanym projekcie stawiającym na ekonomię i komfort pracy przy jednoczesnym użyciu wysokiej klasy materiałów. Wykwalifikowani pracownicy dbają o precyzję i nieskazitelność maszyn. Śledzenie trendów, podwyższanie standardów oraz coraz większe wymagania klientów sprawiły, iż od stycznia tego roku pojawiła się nowość w ofercie. To Front Packer, nowicjusz wśród agregatów uprawowych montowany na przedni TUZ, wzorowany na obecnym w ofercie od kilku lat Front Packer Premium.

Nowa lżejsza konstrukcja o 100 kg występuję w szerokościach 3 oraz 3,5 m i jest dostępna w dwóch modelach. Jednym z nich jest FPN - z wałem tandem nożowym o średnicy 400 mm i osłonami, przeznaczony do podcinania i zmniejszania objętości roślin. Model ten można wyposażyć opcjonalnie w obciążniki i oświetlenie. Drugim z nich jest FPC – z wałem tandem crosskill o średnicy 500 mm, wał ten pozwala na kruszenie brył i odpowiednie dogniecenie ziemi.



Ten model można opcjonalnie wyposażyć w oświetlenie. Zapotrzebowanie mocy mieści się w granicach od 60 KM do 100 KM. Obniżona waga agregatu pozwoli zaopatrzyć więcej gospodarstw rolnych. Agro -Tom intensywnie pracuje i zapowiada kolejne trzy nowości. Premiera już wkrótce, dlatego też warto śledzić media społecznościowe marki. Przedsiębiorstwo stawia na rozwój i modernizację, czego dowodem są nowe hale, magazyny i ciągły wzrost liczby pracowników. Wszystko po to, aby zwiększyć jakość produktów przy minimalizacji czasu ich wykonania. Potrzeby polskiego rolnictwa są dla firmy wyzwaniem, a zadowolony klient celem. Producent maszyn rolniczych cieszy się również coraz większym zaufaniem wśród klientów zagranicznych. Marka jest dumna, że może produkować maszyny i poprawiać komfort pracy rolników w kraju jak i zagranicą. Ambitne plany i pracowity początek roku kreują dobrą przyszłość dla firmy.



Akademie Albuza- stawianie na dydaktykę

Albuz Polska – to zwyczajowa nazwa, jaką określana jest spółka Bott Agro. Licencja na sprzedaż francuskich rozpylaczy ceramicznych marki Albuz i dysz technicznych Albuz Tec, należy właśnie do rodzinnej firmy Bottów. Współpraca pomiędzy producentem dysz – koncernem Solcera i Bott Agro rozpoczęła się w 2004 roku, podczas wystawy AGRO SHOW.

- Prowadziliśmy wówczas marketing dla polskiego producenta rozpylaczy polimerowych. Uczestniczyliśmy w targach AGRO SHOW od 2001 roku i podczas każdej wystawy pytano nas o „ceramikę". Wiedzieliśmy, że Albuz jest bardzo popularny w sadownictwie, ale do Polski sprowadzany był różnymi okrężnymi drogami, np. przez firmy włoskie – wspomina Agnieszka Bott, współzałożycielka firmy.

Dzisiaj rozpylacze Albuza sprzedawane są w Polsce głównie poprzez sklepy i hurtownie rolnicze (ok. 93% ogólnej sprzedaży). Co ciekawe, podobny schemat sprzedaży prowadzony jest tylko w Chile. Pozostałe kraje, na wszystkich kontynentach, nie posiadają sprzedaży detalicznej. Pomijając ogólnoświatowe sieci sprzedażowe, Solcera zaopatruje bezpośrednio producentów opryskiwaczy. Spółka Bott Agro od początku postawiła na dydaktykę.

- Szkolenia sprzedawców odbywały się poprzez organizowane corocznie Akademie Albuza, na które zapraszaliśmy

Na zdjęciu: Prof. Krzysztof Podstawka z Uniwersytetu Warszawskiego podczas jednej z Akademii Albuza.

nie tylko francuskich konstruktorów, ale także polskich naukowców, związanych z badaniami rozpylaczy. Wkładowcami Akademii byli profesor Andrzej Gajtkowski, który pierwsze testy naszych rozpylaczy przeprowadzał już w latach 70., profesor Ryszard Hołownicki, dr Grzegorz Doruchowski, dr Zbigniew Czaczyk czy dr Beata Cieniawska. Organizacje tych konferencji przerwała pandemia, ale wrócimy do wykładów, gdy tylko pozwoli na to bezpieczeństwo gości - mówi Krzysztof Bott .

Najpopularniejszym elementem pomocowym dla rolników, sadowników i właścicieli winnic jest poradnik, który otrzymuje każdy klient kupujący rozpylacze Albuz. To autorskie opracowanie stanowi kompendium wiedzy dla operatorów opryskiwaczy. Zawiera wzory, przeliczniki, tabele wydatków, tabele konwersyjne i odpowiedników.

- Zawarliśmy w książce wszystko – od szkiców kołpaków, schematów montażu, zalecanych filtrów, po opracowanie przeliczników stężeń RSM. Od 2007 roku przekazaliśmy polskim gospodarzom ponad 100 tysięcy egzemplarzy poradnika – wylicza Krzysztof Bott.

Pandemia zatrzymała wprowadzenie na rynek nowego produktu Albuza. Przedstawienie pełnej dokumentacji certyfikacyjnej zostało przesunięte na sezon 2022.

- Dzisiaj możemy powiedzieć o nowym rozpylaczu tyle, że spełni najbardziej rygorystyczne obostrzenia ochrony środowiska. To ceramiczny, eżektorowy rozpylacz polowy, w którym znoszenie aplikowanego środka ochrony roślin zostało zredukowane do 90%, przy całkowitym zachowaniu pozostałych parametrów zabiegu – wyjaśnia Bartosz Adamiak, inżynier wdrożeń polowych w Bott Agro.

Nowo rozwijaną gałęzią jest dział Albuz Tec, czyli dysze techniczne, wprowadzane do obrotu w rolnictwie od lata 2020 roku.

– Dysze te dedykujemy hodowcom drobiu, trzody chlewnej i bydła do schładzania i odpylania hal hodowlanych. Tę samą rolę mogą spełniać w szklarniach warzywnych czy pieczarkarniach, a także innych miejscach, w których krytyczne jest utrzymanie odpowiedniej wilgotności do procesu wegetacji – mówi Jerzy Nowacki, menadżer produktu Albuz Tec.

Bott Agro, czyli Albuz Polska, jest członkiem Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych od 2019 roku. Z okazji jubileuszu 15-lecia obecności marki w Polsce, okolicznościową statuetkę przekazał spółce, Józef Dworakowski, prezes PIGMiUR.

(ark)

Specjalistyczna produkcja Metal-Plast

Spółka Metal-Plast Polska to nowoczesna firma specjalizująca się w produkcji sprzętu rolniczego, przemysłowego i komunalnego. Siedziba firmy znajduje się w miejscowości Brzozie Lubawskie, w północno-wschodniej Polsce. Metal-Plast działa nie tylko na rynku lokalnym ale także w całej Unii Europejskiej. 15 lat w branży pozwoliło spółce na wysoką specjalizację dzięki czemu rozwinęła się i obecnie może się pochwalić wieloma stałymi klientami.

Krokodyle, łyżki, chwytaki do bel, pługi śnieżne czy kosze wysokościowe to produkty Metal-Plast, jednak jej flagowymi produktami są przednie TUZy oraz balasty. Niedawno firma wprowadziła do oferty także ładowacze czołowe. Trzypunktowy Układ Zawieszenia (TUZ) do ciągników jest odpowiedni do różnych prac w rolnictwie i pozwala na wykonanie więcej czynności za jednym przejazdem dzięki możliwości dodania kolejnej maszyny z przodu ciągnika.

Trzypunktowy Układ Zawieszenia (TUZ) do ciągników jest odpowiedni do różnych prac w rolnictwie.

Trzypunktowy zaczep pokryty jest podkładem i pomalowany specjalnym lakierem o podwyższonej odporności na warunki atmosferyczne (oryginalna kolorystyka producenta ciągnika). Masywna i wytrzymała konstrukcja jest wyposażona w dwa siłowniki hydrauliczne dwustronnego działania, haki składane i hartowane kategoria II lub III, elementy elastyczne, elastyczne złącze i zawór odcinający. W ofercie są trzy kategorie udźwigu TUZa, standardowego do danego modelu ciągnika: 3,6, 2,8 oraz 1,8t. Dodatkowo wprowadzone zostały TUZy uniwersalne z regulowaną szerokością o udźwigu 1t, 1,8t oraz 2,8t do samodzielnego dostosowania do maszyny przez klienta. Balast - obciążnik na TUZ jest metalowy, wewnątrz ożebrowany i zalany betonem. Posiada wzmocniony przedni zaczep do podłączenia kolejnej maszyny. Powierzchnia balastu jest pokryta podkładem cynkowym i pomalowana proszkowo. Solidna konstrukcja i wysoka jakość wykonania zapewnia niezawodność sprzętu, a nowoczesny kształt sprawia, że pasuje do wszystkich modeli ciągników. Balast służy jako dociążenie przodu ciągnika, wpływając na jego przyczepność. Ciągnik, który jest zbyt lekki przez zwiększony uślizg kół, może mieć problem z utrzymaniem odpowiedniego toru jazdy. Obciążenie ciągnika zapobiega takim sytuacjom, po-

Solidna konstrukcja i wysoka jakość wykonania zapewnia niezawodność sprzętu.

prawia komfort pracy jak i przekłada się bezpośrednio na zmniejszenie zużycia paliwa. Ładowacz czołowy to solidna, bardzo wytrzymała konstrukcja do ciągników o mocy 80-110KM. Urządzenie jest niezastąpione w każdym gospodarstwie do transportu żwiru, obornika czy produktów rolnych. Ładowacz jest mocowany do ramy ciągnika, a jego instalacja jest szybka i intuicyjna. Sterowanie ładowaczem odbywa się za pomocą joysticka 2-3 sekcyjnego. W standardzie jest amortyzator antywstrząsowy, węże hydrauliczne chowane w ramie oraz rama Euro do mocowania osprzętu.

Parametry techniczne:

- Nośność – 1600 kg
- Masa ładowarki – 550 kg
- Wysokość załadunku – 3400 mm
- Moc współpracujących ciągników: 80-110 KM
- Wysokość podnoszenia do punktu obrotu narzędzia - 3600 mm
- Samopoziomujący.

Osprzęt do ładowacza czołowego firmy Metal-Plast to łyżki, ramki do wideł, chwytaki, widły do obornika widły do bel, krokodyle, łyżko-krokodyle. Inne sprzęty to pługi śnieżne, kosze wysokościowe, adaptery (przejściówki), głębosze oraz nośniki do obciążników.

Przełomowy rok dla firmy Metaltech

Firma Metaltech zdecydowała się wprowadzić na rynek wiele nowości, które przygotowywała od dłuższego czasu. 2021 jest rokiem zmian dla przedsiębiorstwa, wdrażane przez konstruktorów i technologów firmy objęły prawie każdą grupę maszyn. To także przełomowy rok ze względu na nową kolorystkę wszystkich, najbardziej znanych i najchętniej wybieranych produktów firmy. Wprowadzono wiele modernizacji w maszynach pod kątem użytkowym. Udoskonalenia, które udało się wdrożyć, były podyktowane potrzebami rolników i odbiorców.

Zmiana kolorów w standardzie

Takie rozwiązanie do tej pory stosowaliśmy tylko w modelach przyczep Premium. Zmiana wizualna powiązana jest ze stałym rozwojem naszej firmy i podążaniem za obecnymi trendami na rynku maszyn rolniczych. Co ważne, przy planowaniu zmian kolorystycznych, nie pominęliśmy obecnych właścicieli przyczep z czerwonym podwoziem. Jeżeli w najbliższym czasie użytkownik będzie planował zakup kolejnej maszyny, nie będzie musiał się martwić o dodatkową dopłatę. Zmiany kolorystyczne będą stosowane w przyczepach burtowych, skorupowych, tandemowych, z hydrauliczną ścianą boczną oraz w przyczepach do przewozów balotów.

Zmiana w jednoosiowych rozrzutnikach do nawożenia organicznego

Dotychczasowe dostępne produkty zastąpiły nowe modele z nowym nazewnictwem (Tango 12,14 oraz Sierra 18,20), charakteryzujące się przede wszystkim wyższą ładownością oraz bogatszym wyposażeniem standardowym. Warto nadmienić, że jest to maszyna z wąską obniżoną skrzynią o ścianach ze stali Strenx(r) i podłodze o grubości 6mm. Nadwozie samonośne osadzone jest na kołach o dużej średnicy. To sprawia, że ma zwartą budowę, dobrą stabilność, obniżoną masę i zwrotność.

Homologacja Europejska

Nasza firma jest jednym z pierwszych polskich przedsiębiorstw, które otrzymały świadectwo europejskie. Produkty PH 8-30, tridemy: PBN 30, TS 22 oraz TB 22 posiadają uprawnienia do bezpośredniej rejestracji pojazdów we wszystkich krajach członkowskich Unii Europejskiej Sam proces homologacji jest bardzo złożony: przeprowadza się szczegółowy audyt firmy, a także zgodności produktów, badania układu hamulcowego oraz dokumentacji technicznej.

Finansowanie fabryczne

Wprowadziliśmy nowe i bardziej korzystne dla Klientów warunki finansowania fabrycznego. Wraz z partnerami z Santander Leasing udało nam się stworzyć przejrzystą ofertę na najbardziej korzystnych warunkach. Przy zmianie zasad finansowania Metaltech, kierowała nami chęć wsparcia polskiego rolnictwa. Zadbaliśmy o to, aby wszystkie nasze produkty były dostępne dla jak najszerszego grona użytkowników. Obecne finansowanie fa-

Zmiany kolorystyczne będą stosowane w przyczepach burtowych, skorupowych, tandemowych, z hydrauliczną ścianą boczną oraz przyczep do przewozów balotów.

bryczne Metaltech występuje w czterech wariantach:
finansowanie 50/50 na 1 rok,
finansowanie 3x33 na 2 lata,
finansowanie 4x25 na 3 lata,
finansowanie elastyczne do 10 lat.
Od rozpoczęcia produkcji w 1992 r. ponad 1300 maszyn rocznie opuszcza linię produkcyjną i dociera do Klientów zamieszkujących różne części świata. Wybór maszyn Metaltech to inwestycja na wiele lat. Posiadamy grono zaufanych Klientów, którzy użytkują z powodzeniem nasze maszyny przez wiele lat. Wysoka jakość naszych produktów oraz detale, które na pierwszy rzut oka są niewidoczne, mają niebagatelne znaczenie dla prawidłowego funkcjonowania wielu produktów, w tym takich, których ewentualna awaria może nieść ze sobą poważne konsekwencje. Wybierając produkty Metaltech, wspierasz polską gospodarkę i rozwój wielu polskich firm, z którymi współpracujemy.

Od rozpoczęcia produkcji w 1992r., ponad 1300 maszyn rocznie opuszcza linię produkcyjną i dociera do Klientów zamieszkujących różne części świata.

SIPMA badała precyzję wysiewu

Precyzja wysiewu w rozsiewaczach nawozów to jedna z najbardziej istotnych cech charakteryzujących ten produkt, jednak nigdzie nie znajdziemy wyników badań porównawczych równomierności ich wysiewu. Dysponując wyjątkowymi możliwościami, w postaci profesjonalnej i jedynej w Polsce Hali Wysiewu w Lublinie, firma SIPMA postanowiła przeprowadzić takie badania, a także pokazać, jak na przestrzeni lat rozwija się jeden z produktów firmy - rozsiewacze nawozów.

Badanie przeprowadzono wspólnie z R&D Centre Inventor - spółką należącą do Grupy SIPMA, zatrudniającą profesjonalny zespół konstruktorów, technologów i badaczy, którzy korzystają z nowoczesnego parku badawczego. Do porównań wytypowano gamę rozsiewaczy o pojemności do 2 000 litrów. W trakcie prezentacji poszczególnych maszyn porównywane były kluczowe parametry ich pracy, tj.:

- Równomierność wysiewu;
- Wysiew graniczny;
- Ergonomia użytkowania.

Firma SIPMA, w profesjonalnej i jedynej w Polsce Hali Wysiewu, postanowiła przeprowadzić badania jednego ze swoich produktów.

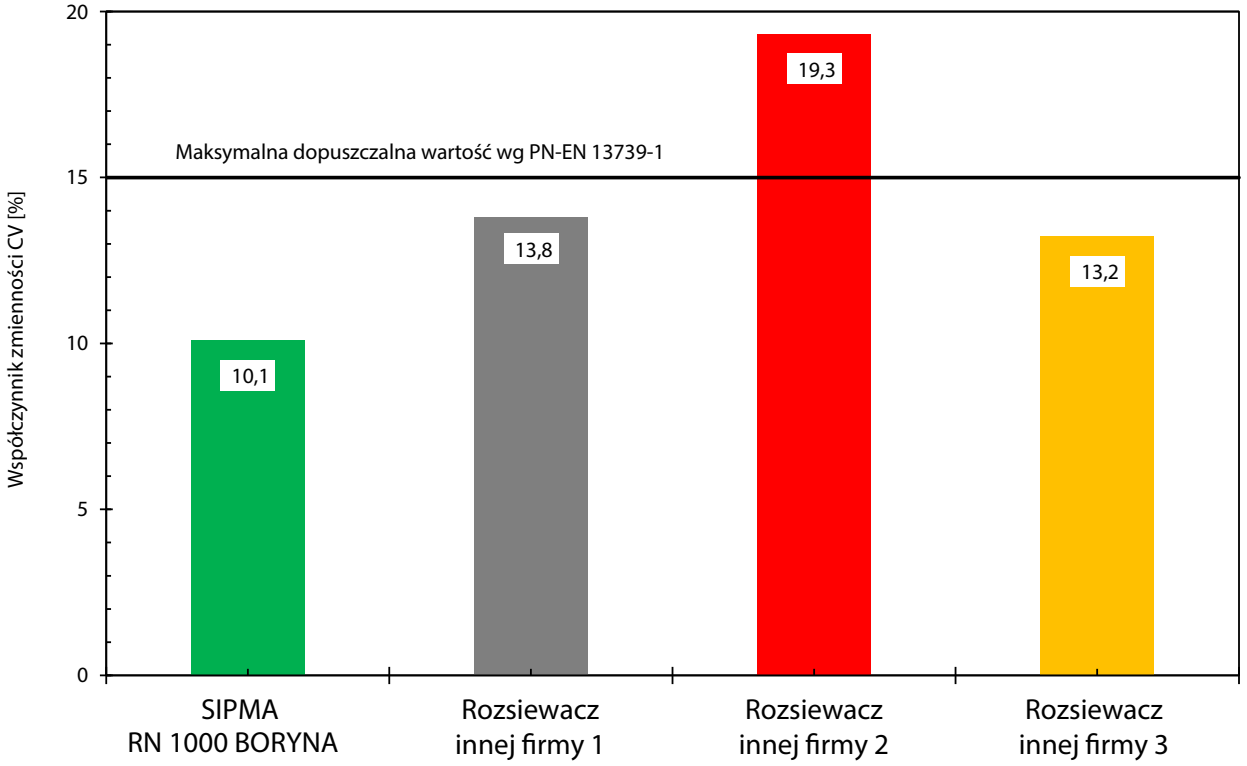
Rozsiewacze z nawozem przemieszczały się w poprzek linii pojemników z określoną prędkością na specjalnie zbudowanej platformie sterowanej elektronicznie. Pomiar masy nawozu w pojemnikach odbywał się automatycznie z wykorzystaniem elektronicznego układu pomiarowego, który jednocześnie obliczał określone parametry oraz przedstawiał wyniki w postaci wykresów. Dla wysiewu normalnego oraz

pogłównego wg. normy dopuszczalny stopień nierównomierności nie powinien przekraczać 15%. Norma obowiązuje dla wszystkich szerokości roboczych oraz dla wszystkich marek rozsiewaczy. W przypadku rozsiewacza SIPMA RN 1000 BORYNA stopień nierównomierności rozkładu poprzedniego wyniósł 10,1%. Wynik rozsiewacza marki SIPMA okazał się najlepszy spośród czterech testowanych tego dnia. W konstrukcji rozsiewaczy SIPMA widoczny jest szczególny akcent na rozwój technologii wspierającej i optymalizującej pracę maszyn. Firma podkreśla nieustanne dążenia do zwiększania wydajności maszyn, przy jednoczesnym zagwarantowaniu użytkownikowi komfortu pracy i obsługi. Przetestowanie rozsiewaczy nawozów dało możliwość zebrania uwag i spostrzeżeń dotyczących konstrukcji rozsiewaczy oraz sformułowania wniosków konstrukcyjnych, technologicznych, produkcyjnych i wizualizacyjnych, które zostaną wykorzystane w dalszej pracy nad produktem.

Grupa SIPMA

Testy rozsiewaczy

Porównanie równomierności rozkładu poprzecznego



18-02-2021

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych
ul. Poznańska 118, 87-100 Toruń
tel. 56 651 47 40, biuro@pigmiur.pl

ORGANIZATOR POLSKA IZBA GOSPODARCZA MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH

POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych

ul. Poznańska 118 / 87 - 100 Toruń

tel. +48 (56) 651 47 40
tel. +48 (56) 623 31 25
fax: +48 (56) 651 47 44

e-mail: biuro@pigmiur.pl
www.pigmiur.pl
www.agroshow.pl